



	Total	Total					
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urba	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
ÀMBITO TERRITORIAL							
						4	
						3	
						2	46
						4	8
	900	900	336	67	497	3	46
P1A	900	900	400	250	250	7	3
Barcelona y Àrea Metropolitana	336	37,3	336	0	0	#	##
Resto de capitales de provincia y entorno urbano	67	7,5	0	67	0	#	33
Resto	497	55,2	0	0	497	#	##
ÀMBITO TERRITORIAL (AGRUPADO)							
						4	
						3	
						2	46
						4	8
	900	900	336	67	497	3	46
P1A_C	900	900	400	250	250	7	3
Barcelona y Àrea Metropolitana	336	37,3	336	0	0	#	##
Resto de capitales de provincia y entorno urbano+Resto	564	62,7	0	67	497	#	##
3. SEXO (COMPROBAR CUOTAS)							
						4	
						3	
						2	46
						4	8
	900	900	336	67	497	3	46
P3	900	900	400	250	250	7	3

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
Hombre	432	48	159	34	239	#	0
Mujer	468	52	176	33	258	0	##

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
4a. EDAD 1 (COMPROBAR CUOTAS)							
						4	
						3	
						2	46
						4	8
	900	900	336	67	497	3	46
P4A	900	900	400	250	250	7	3
18	16	1,8	5	1	10	#	4
19	4	0,5	2	1	2	3	1
20	6	0,7	4	0	2	1	6
21	16	1,7	3	0	12	6	10
22	11	1,2	3	0	8	4	7
23	11	1,2	3	1	6	8	3
24	5	0,6	2	1	2	4	1
25	15	1,7	5	2	8	#	5
26	20	2,2	5	1	14	#	9
27	8	0,9	3	1	4	6	2
28	17	1,9	5	0	12	#	6
29	10	1,1	7	1	2	2	8
30	32	3,5	8	4	20	#	19
31	8	0,9	3	1	4	4	4
32	26	2,9	8	2	16	#	16
33	23	2,6	10	3	10	9	14
34	47	5,2	12	8	28	#	23
35	19	2,1	8	1	10	#	2
36	8	0,9	3	1	4	2	6
37	12	1,3	5	1	6	7	5
38	6	0,7	3	1	2	2	4
39	7	0,8	3	0	4	2	5
40	23	2,5	7	2	14	#	12
41	10	1,1	2	0	8	6	4

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
42	19	2,2	3	2	14	9	10
43	18	2	8	2	8	4	14
44	20	2,3	8	1	12	9	11
45	16	1,8	3	3	10	9	7
46	22	2,5	5	1	16	#	6
47	19	2,1	6	3	10	#	7
48	21	2,3	8	1	12	#	9
49	25	2,8	7	1	18	#	10
50	23	2,6	12	2	10	#	13
51	6	0,7	2	1	4	3	4
52	10	1,1	7	1	2	6	3
53	9	1	3	0	6	5	4
54	10	1,1	6	0	4	3	6
55	14	1,6	5	1	8	7	7
56	21	2,3	7	0	14	#	10
57	14	1,6	10	0	4	9	5
58	10	1,1	2	1	8	3	7
59	11	1,3	5	0	6	2	9
60	13	1,5	6	1	6	6	7
61	10	1,2	4	0	6	6	4
62	10	1,2	4	0	6	2	8
63	11	1,2	4	1	6	8	2
64	17	1,8	8	0	8	#	7
65	43	4,8	18	2	22	#	27
66	16	1,8	10	2	4	7	9
67	19	2,1	3	0	16	7	12
68	9	1	7	0	2	3	6
69	13	1,4	6	1	6	7	6
70	21	2,3	8	2	12	4	17
71	4	0,4	2	0	2	2	2
72	13	1,4	6	1	6	4	9

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
73	7	0,7	4	1	2	4	3
74	14	1,5	8	0	6	3	11
75	21	2,3	9	1	10	#	11
76	1	0,1	1	0	0	0	1
77	1	0,1	1	0	0	1	0
78	3	0,3	1	0	2	0	3
79	1	0,1	1	0	0	0	1
80	1	0,1	1	0	0	0	1
82	3	0,3	1	0	2	2	1
83	2	0,2	0	0	2	0	2
84	0	0	0	0	0	0	0
88	1	0,1	1	0	0	1	0
Media	47,01	47,01	49,27	42,93	46,04	#	48
Casos	900	900	336	67	497	#	##
4b. EDAD 2 (COMPROBAR CUOTAS)							
						4	
						3	
						2	46
						4	8
	900	900	336	67	497	3	46
P4B	900	900	400	250	250	7	3
18-34	276	30,7	88	29	159	#	##
35-49	244	27,1	78	19	147	#	##
50-64	190	21,1	84	9	97	#	97
65 Y MÁS AÑOS	190	21,1	86	11	93	#	##

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
4C. Dígame de las siguientes personas ¿quienes conviven con usted en la vivienda? [MULTIRESPUESTA]							
						4	
						3	
						2	46
						4	8
	900	900	336	67	497	3	46
P4C	900	900	400	250	250	7	3
Pareja	625	69,4	227	46	352	#	##
Descendientes (Fijo/hijos)	340	37,8	118	27	195	#	##
Ascendientes (Padre/madre/suegro/sogras y abuelos)	138	15,4	52	9	78	#	59
Amigos o compañeros de piso	27	3	11	1	16	#	11
Vive solo/a	33	3,7	15	2	16	#	14

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
5a. ¿Ha comprado o vendido una vivienda en los últimos 2 años?							
						4	
						3	
						2	46
						4	8
	900	900	336	67	497	3	46
P5A	900	900	400	250	250	7	3
Sí, he comprado y he vendido	13	1,4	1	0	12	5	8
Sí, he comprado pero NO he vendido	23	2,5	6	1	16	#	10
Sí, he vendido pero NO he comprado	13	1,5	7	1	6	7	7
NO he comprado NI he vendido	851	94,5	322	65	463	#	##
5b. ¿Ha pensado en comprar o vender una vivienda en los próximos 2 años?							
						4	
						3	
						2	46
						4	8
	900	900	336	67	497	3	46
P5B	900	900	400	250	250	7	3
Sí, he pensado en comprar y en vender	15	1,7	8	2	6	9	7
Sí, he pensado en comprar pero NO en vender	19	2,1	11	2	6	#	9
Sí, he pensado en vender pero NO en comprar	20	2,3	7	2	12	4	16

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
NO he pensado en comprar NI en vender	843	93,7	309	61	473	#	##
NS	2	0,2	2	0	0	2	0

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
5c. Y. más concretamente. tiene intención de comprar una vivienda en los proximos 6 meses? (UNICA RESP.)							
						4	
						3	
						2	46
						4	8
	900	900	336	67	497	3	46
P5C	900	900	400	250	250	7	3
Sí	13	1,4	6	3	4	#	2
No	828	92	311	58	459	#	##
(NO LEER) Ns/Nc	59	6,6	18	7	34	#	25
6. COMPRADOR/VENDEDOR DE VIVIENDA ±2 AÑOS (COMPROBAR CUOTAS)							
						4	
						3	
						2	46
						4	8
	900	900	336	67	497	3	46
P6	900	900	400	250	250	7	3
Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años	100	11,1	37	8	56	#	56
No Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años	800	88,9	299	60	441	#	##

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
5. ¿Cuál de las siguientes afirmaciones describe mejor a su situación en materia de vivienda?							
						4	
						3	
						2	46
						4	8
	900	900	336	67	497	3	46
P5	900	900	400	250	250	7	3
Vivo en un piso de propiedad sin hipoteca	508	56,4	188	35	284	#	##
Vivo en un piso de propiedad con hipoteca	271	30,1	88	26	157	#	##
Vivo en un piso de alquiler	106	11,8	55	5	46	#	65
Vivo en un piso de alquiler con opción a compra	14	1,6	3	1	10	6	9
Otras:	1	0,1	1	0	0	0	1
	1	1	1	0	0	0	1
P5_OTROS	2	2	1	1	0	0	2
ES DE MI SUEGRA	1	75,7	1	0	0	0	1
otras	0	24,3	0	0	0	0	0
6a. ¿Qué porcentaje de los ingresos familiares se destinan actualmente a la vivienda en la que usted reside (cuota de hipoteca / alquiler)?							

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
P6A	900	900	336	67	497	3	46
0	399	44,4	154	27	219	#	##
2	3	0,3	1	0	2	3	0
3	1	0,1	1	0	0	1	0
5	1	0,1	0	1	0	1	0
8	1	0,1	1	0	0	1	0
9	1	0,1	1	0	0	1	0
10	43	4,8	14	3	26	#	22
12	0	0	0	0	0	0	0
15	12	1,4	3	1	8	6	7
17	1	0,1	1	0	0	1	0
18	0	0	0	0	0	0	0
20	76	8,5	29	6	42	#	44
21	0	0	0	0	0	0	0
25	30	3,3	8	1	20	#	9
30	89	9,9	27	8	54	#	46
35	9	1	1	1	8	4	5
39	1	0,1	1	0	0	0	1
40	47	5,2	20	5	22	#	28
45	2	0,2	0	0	2	0	2
50	58	6,4	25	5	28	#	41
60	17	1,9	6	1	10	6	11
65	2	0,3	0	0	2	0	2
70	13	1,5	8	1	4	3	10
75	3	0,3	1	0	2	2	1
80	5	0,6	3	1	2	4	1

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
90	1	0,1	0	1	0	0	0
99	6	0,6	2	0	4	4	2
100	0	0	0	0	0	0	0
999	78	8,6	30	4	44	#	51
MEDIA							
Media	17,29	17,29	17,38	19,59	16,91	#	20
Casos	822	822	305	64	453	#	##
6b. Percentage de los ingresos familiares (CODIFICAR)							
						4	
						3	
						2	46
						4	8
	900	900	336	67	497	3	46
P6B	900	900	400	250	250	7	3
0%	399	44,4	154	27	219	#	##
0-10%	49	5,5	18	4	28	#	23
10-20%	90	10	33	8	50	#	51
20-30%	119	13,2	35	10	74	#	55
30-40%	57	6,3	22	5	30	#	34
40-50%	60	6,6	25	5	30	#	43
Más del 50%	47	5,3	19	4	24	#	28
NS/NC	78	8,6	30	4	44	#	51
7. ¿Se plantea actualmente cambiar de vivienda o reformar la vivienda en la que usted reside?							

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
						4	
						3	
						2	46
						4	8
	900	900	336	67	497	3	46
P7	900	900	400	250	250	7	3
Sí, cambiar de vivienda	22	2,4	10	4	8	#	11
Sí, reformar su vivienda	26	2,8	9	2	14	#	10
No	848	94,3	314	61	473	#	##
(NO LEER) Ns/Nc	5	0,5	3	0	2	4	1
MOTIVO 1:							
						2	
						6	
	47	47	19	6	22	3	21
P8_1C	56	56	23	22	11	0	26
Quiere cambiar de zona	9	19,6	4	1	4	6	4
Achicarse/ disminuir gastos/ alquiler más bajo	3	7,1	1	1	2	1	2
Para mejorar/ para más comodidad/ más nueva/ más grande	15	30,9	7	2	6	#	5
Porque es mayor y necesita una vivienda adaptada	1	1,8	1	0	0	1	0
Independizarse	1	2,4	1	0	0	1	0
Reformar para mantenimiento/ conservación/ renovación	12	25,7	3	2	8	7	5
Comprar una vivienda propia	2	4,7	2	1	0	1	1
Otros	4	7,8	2	0	2	0	4
MOTIVO 1:							

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
P8_1	4	4	2	0	2	0	4
	3	3	2	0	1	0	3
AHORA ELLA NO ESTA TRABAJANDO.	1	22,9	1	0	0	0	1
MENORES	2	54,2	0	0	2	0	2
POR QUE LOS DUEÑOS DEL PISO NO HACEN NADA MAS QUE COMPLICARLES	1	22,9	1	0	0	0	1

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
MOTIVO 2:							
						2	
						6	
	47	47	19	6	22	3	21
P8_2C	56	56	23	22	11	0	26
Quiere cambiar de zona	1	1,1	0	1	0	0	0
Para mejorar/ para más comodidad/ más nueva/ más grande	4	8,3	3	1	0	4	0
Porque es mayor y necesita una vivienda adaptada	1	1,8	1	0	0	1	0
Independizarse	0	0,6	0	0	0	0	0
Reformar para mantenimiento/ conservación/ renovación	3	6,6	1	0	2	0	3
Comprar una vivienda propia	0	0,6	0	0	0	0	0
Otros	0	0,6	0	0	0	0	0
NC	38	80,5	14	4	20	#	17
MOTIVO 2:							
	0	0	0	0	0	0	0
P8_2	1	1	0	1	0	1	0
INVERTIR	0	100	0	0	0	0	0
MOTIVO 3:							
	9	9	5	2	2	5	4
P8_3C	15	15	6	8	1	9	6
Achicarse/ disminuir gastos/ alquiler más bajo	0	2,9	0	0	0	0	0
NC	9	97,1	5	2	2	5	4
MOTIVO 3:							

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
	0	0	0	0	0	0	0
P8_3	0	0	0	0	0	0	0

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
						4	
						3	
						2	46
						4	8
	900	900	336	67	497	3	46
P8	900	900	400	250	250	7	3
Quiere cambiar de zona	10	1,1	4	2	4	6	4
Achicarse/ disminuir gastos/ alquiler más bajo	4	0,4	1	1	2	1	2
Para mejorar/ para más comodidad/ más nueva/ más grande	18	2,1	10	2	6	#	5
Porque es mayor y necesita una vivienda adaptada	2	0,2	2	0	0	2	0
Independizarse	1	0,2	1	1	0	1	0
Reformar para mantenimiento/ conservación/ renovación	15	1,7	3	2	10	7	8
Comprar una vivienda propia	2	0,3	2	1	0	1	1
Otros	4	0,4	2	0	2	0	4
NC	0	0	0	0	0	0	0
No contesta	853	94,8	316	61	475	#	##
P7=Sí, cambiar de vivienda							
						1	
						1	
	22	22	10	4	8	1	11
P8_1	29	29	12	13	4	5	14
Quiere cambiar de zona	10	45,5	4	2	4	6	4
Achicarse/ disminuir gastos/ alquiler más bajo	4	16,9	1	1	2	1	2

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
Para mejorar/ para más comodidad/ más nueva/ más grande	7	33,7	4	1	2	5	2
Independizarse	1	2,5	0	1	0	1	0
Reformar para mantenimiento/ conservación/ renovación	0	1,3	0	0	0	0	0
Comprar una vivienda propia	2	11,6	2	1	0	1	1
Otros	2	9	2	0	0	0	2

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
P7=Sí, reformar su vivienda							
						1	
						5	
	26	26	9	2	14	1	10
P8_2	27	27	11	9	7	5	12
Para mejorar/ para más comodidad/ más nueva/ más grande	11	43,8	6	1	4	8	3
Porque es mayor y necesita una vivienda adaptada	2	6,6	2	0	0	2	0
Independizarse	1	3,3	1	0	0	1	0
Reformar para mantenimiento/ conservación/ renovación	15	58,3	3	2	10	7	8
Otros	2	7,8	0	0	2	0	2
MOTIVO 1:							
						2	
						6	
	47	47	19	6	22	3	21
P9_1C	56	56	23	22	11	0	26
La hipoteca que tiene	3	7,1	1	1	2	1	3
Falta de financiación/ que me concedan la hipoteca	1	2,4	1	0	0	1	0
Motivos económicos/ situación económica/ no tiene dinero	24	50,6	9	3	12	#	10
Difícil vender la vivienda	1	2,9	1	1	0	0	1
Precios de la vivienda	3	6,5	3	1	0	1	2
Ninguno	6	12,6	2	0	4	3	3
Otros	8	17,9	3	1	4	6	3

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
MOTIVO 1:							
	8	8	3	1	4	6	3
P9_1	10	10	4	4	2	7	3
EL PRECIO	1	10	1	0	0	1	0
LA DOCUEMTACION Y GARANTIAS QUE REQUIEREN PARA UN ALQUILER	0	3,2	0	0	0	0	0
NO ENCINTRAR LO QUE BUSCA Y CERCANIA	0	3,2	0	0	0	0	0
NO HE ENCONTRADO UNA VIVIENDA CON UN PRECIO DE ALQUILER RAZONABLE PARA CAMBIAR DE ZONA	2	23,6	0	0	2	0	2
NO TENGO NINGUNO	1	10	1	0	0	1	0
POR CERCANIA A MI LUGAR DE TRABAJO	0	3,2	0	0	0	0	0
PRECIO	1	10	1	0	0	1	0
QUE ES DE PROTECCIÓN OFICIAL	0	3,2	0	0	0	0	0
QUE ES MUY DIFICIL VENDERLA Y COMPRAR OTRA, PORQUE LOS COSTES DE TRANSACCION SON ALTOS	2	23,6	0	0	2	2	0
la edad	1	10	1	0	0	1	0
MOTIVO 2:							
						2	
						4	
	41	41	18	6	18	2	18
P9_2C	51	51	21	21	9	8	23
Precios de la vivienda	1	2,7	1	0	0	1	0
Otros	3	6,8	3	0	0	1	2

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
NC	37	90,5	14	5	18	#	16
MOTIVO 2:							

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
P9_2	3	3	3	0	0	1	2
	4	4	3	1	0	1	3
MANO DE OBRA CARA	1	30,1	1	0	0	1	0
No sabe si podría necesitar ese dinero para algo importante	0	9,7	0	0	0	0	0
QUE NO ES MIA	1	30,1	1	0	0	0	1
Tiempo de reforma	1	30,1	1	0	0	0	1
MOTIVO 3:							
	4	4	3	1	0	2	2
P9_3C	6	6	4	2	0	3	3
NC	4	100	3	1	0	2	2
MOTIVO 3:							
	0	0	0	0	0	0	0
P9_3	0	0	0	0	0	0	0
						4	
						3	
						2	46
						4	8
P9	900	900	336	67	497	3	46
	900	900	400	250	250	7	3
La hipoteca que tiene	3	0,4	1	1	2	1	3
Devaluación de la vivienda	0	0	0	0	0	0	0
Falta de financiación/ que me concedan la hipoteca	1	0,1	1	0	0	1	0
Motivos económicos/ situación económica/ no tiene dinero	24	2,7	9	3	12	#	10
Difícil vender la vivienda	1	0,2	1	1	0	0	1

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
Precios de la vivienda	4	0,5	3	1	0	2	2
Ninguno	6	0,7	2	0	4	3	3
Otros	11	1,2	6	1	4	7	4
NC	0	0	0	0	0	0	0
No contesta	853	94,8	316	61	475	#	##

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
P7=Sí, cambiar de vivienda							
						1	
						1	
	22	22	10	4	8	1	11
P9_1	29	29	12	13	4	5	14
La hipoteca que tiene	2	10,5	0	0	2	0	2
Falta de financiación/ que me concedan la hipoteca	1	5,1	1	0	0	1	0
Motivos económicos/ situación económica/ no tiene dinero	7	32,5	4	1	2	5	2
Difícil vender la vivienda	1	6,4	1	1	0	0	1
Precios de la vivienda	3	15,4	3	1	0	1	2
Ninguno	1	3,9	1	0	0	0	1
Otros	6	27,4	1	1	4	3	3
P7=Sí, reformar su vivienda							
						1	
						5	
	26	26	9	2	14	1	10
P9_2	27	27	11	9	7	5	12
La hipoteca que tiene	1	4,3	1	0	0	1	0
Motivos económicos/ situación económica/ no tiene dinero	17	65,9	5	2	10	9	8
Precios de la vivienda	1	3,3	1	0	0	1	0
Ninguno	5	19,9	1	0	4	3	2
Otros	5	20,7	5	0	0	3	2
10. ¿Donde quisiera cambiar su vivienda?							

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
						1	
						1	
	22	22	10	4	8	1	11
P10	29	29	12	13	4	5	14
Mismo barrio	8	35	4	1	2	2	6
Misma ciudad y otro barrio	9	41,6	3	2	4	6	3
Ciudad alrededor. Cuál:	4	18,3	2	0	2	2	2
Otra ciudad. Cuál:	1	5,1	1	0	0	1	0

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
P10_OTROS	5	5	3	1	2	3	2
	6	6	3	2	1	4	2
EN UN PUEBLO MAS TRANQUILO EN LA PLAYA. CUALQUIERA DE LA COSTA, TADELLA	1	16,6	1	0	0	1	0
PREMIA	1	16,6	1	0	0	1	0
REUS O VALLS	0	5,3	0	0	0	0	0
SILS	1	16,6	1	0	0	1	0
SIN PREFERENCIAS	0	5,3	0	0	0	0	0
TARRAGONA	2	39,4	0	0	2	0	2
11. ¿En qué régimen de tenencia?							
						1	
						1	
	22	22	10	4	8	1	11
P11	29	29	12	13	4	5	14
Compra	9	42,6	5	2	2	8	2
Alquiler	6	27,3	3	1	2	1	5
Alquiler con opción a compra	6	26,1	1	1	4	2	3
Otras:	1	3,9	1	0	0	0	1
	1	1	1	0	0	0	1
P11_OTROS	1	1	1	0	0	0	1
INDIFERENTE	1	100	1	0	0	0	1
12. ¿Tiene alguna segunda residencia de propiedad o de alquiler?							

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
						4	
						3	
						2	46
						4	8
P12	900	900	336	67	497	3	46
	900	900	400	250	250	7	3
SI	217	24,1	93	16	107	#	##
NO	683	75,9	242	51	390	#	##

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
1) Alquiler:							
						1	
						1	
						3	10
						1	4
P13_1	217	217	93	16	107	2	10
	226	226	111	61	54	5	1
0	180	82,9	77	15	87	#	86
1	37	17	16	1	20	#	18
3	0	0,1	0	0	0	0	0
Media	0,17	0,17	0,17	0,11	0,19	0	0
Casos	217	217	93	16	107	#	##
2) Compra:							
						1	
						1	
						3	10
						1	4
P13_2	217	217	93	16	107	2	10
	226	226	111	61	54	5	1
0	20	9,1	9	1	10	8	12
1	155	71,4	65	12	78	#	71
2	40	18,2	18	4	18	#	20
3	1	0,4	1	0	0	0	1
4	2	0,9	0	0	2	2	0
Media	1,13	1,13	1,11	1,21	1,13	1	1
Casos	217	217	93	16	107	#	##

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
14. Se plantea actualmente adquirir o alquilar una vivienda como segunda residencia?							
						4	
						3	
						2	46
						4	8
	900	900	336	67	497	3	46
P14	900	900	400	250	250	7	3
Sí, adquirir	5	0,6	4	1	0	4	1
Sí, alquilar	18	2	5	1	12	8	10
No	877	97,4	326	65	485	#	##
20. ¿Cuál es su grado de satisfacción con la evolución de los precios de venta de vivienda en el ultimo año?							
		100,1	336	68	497		
						4	
						3	
						2	46
						4	8
	900	900	336	67	497	3	46
P20	900	900	400	250	250	7	3
0	92	10,2	33	5	54	#	47
1	32	3,6	13	4	16	#	17
2	53	5,9	21	6	26	#	30
3	108	12	37	8	64	#	50
4	115	12,8	43	7	66	#	55
5	206	22,9	80	17	109	#	##
6	106	11,7	40	10	56	#	50

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
7	71	7,8	26	5	40	#	32
8	44	4,9	11	4	30	#	24
9	10	1,1	6	0	4	2	8
10	9	1	4	1	4	2	7
99	55	6,1	23	2	30	#	34
10 -- 9	19	2,1	10	1	8	4	15
8 -- 6	220	24,5	77	18	125	#	##
-5-	206	22,9	80	17	109	#	##
4 -- 2	277	30,8	101	21	155	#	##
1 -- 0	124	13,7	45	9	70	#	64
MEDIA							
Media	4,27	4,27	4,28	4,26	4,27	4	4
Casos	845	845	313	65	467	#	##

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
21b. ¿Cuál es su grado de satisfacción con la evolución de los precios de los alquileres en el ultimo año?							
						4	
						3	
						2	46
						4	8
P21B	900	900	336	67	497	3	46
	900	900	400	250	250	7	3
0	43	4,8	19	4	20	#	20
1	25	2,8	13	4	8	#	15
2	44	4,9	20	4	20	#	23
3	96	10,7	34	7	56	#	52
4	113	12,6	42	9	62	#	60
5	265	29,4	97	19	149	#	##
6	104	11,5	37	5	62	#	42
7	62	6,9	25	4	34	#	32
8	35	3,9	8	3	24	#	22
9	6	0,7	4	0	2	1	5
10	3	0,3	1	0	2	1	2
99	101	11,3	34	7	60	#	59
10 -- 9	9	1	5	0	4	2	7
8 -- 6	202	22,4	70	12	119	#	96
-5-	265	29,4	97	19	149	#	##
4 -- 2	254	28,2	96	21	137	#	##
1 -- 0	69	7,7	33	8	28	#	35
MEDIA							
Media	4,52	4,52	4,38	4,16	4,67	5	5
Casos	799	799	301	60	437	#	##

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
23a. ¿Cuál es su nivel de confianza en la disponibilidad de vivienda de compra durante el próximo año?							
						4	
						3	
						2	46
						4	8
	900	900	336	67	497	3	46
P23A	900	900	400	250	250	7	3
0	85	9,5	39	6	40	#	49
1	23	2,5	8	5	10	#	8
2	61	6,8	23	6	32	#	26
3	72	8	24	4	44	#	51
4	69	7,7	23	4	42	#	31
5	171	19	66	13	91	#	83
6	78	8,6	31	7	40	#	39
7	100	11,1	29	7	64	#	45
8	118	13,1	44	6	68	#	64
9	12	1,3	4	2	6	5	7
10	36	4	10	2	24	#	14
99	75	8,3	32	5	38	#	50
10 -- 9	48	5,3	14	4	30	#	21
8 -- 6	296	32,9	104	21	171	#	##
-5-	171	19	66	13	91	#	83
4 -- 2	203	22,5	71	14	117	#	##
1 -- 0	108	12	48	11	50	#	57
MEDIA							
Media	4,93	4,93	4,72	4,68	5,11	5	5
Casos	825	825	304	62	459	#	##

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
23b. ¿Cuál es su nivel de confianza en la disponibilidad de vivienda de alquiler durante el próximo año?							
						4	
						3	
						2	46
						4	8
	900	900	336	67	497	3	46
P23B	900	900	400	250	250	7	3
0	70	7,8	39	4	28	#	37
1	21	2,4	9	4	8	#	9
2	50	5,6	17	5	28	#	23
3	51	5,6	23	3	24	#	29
4	57	6,4	16	4	38	#	33
5	185	20,5	63	14	107	#	91
6	110	12,2	44	8	58	#	51
7	129	14,3	37	8	84	#	61
8	94	10,4	34	7	54	#	55
9	30	3,3	10	2	18	#	19
10	22	2,5	10	2	10	#	6
99	81	9	34	6	42	#	54
10 -- 9	53	5,8	20	5	28	#	24
8 -- 6	333	37	115	23	195	#	##
-5-	185	20,5	63	14	107	#	91
4 -- 2	158	17,5	56	12	89	#	85
1 -- 0	91	10,2	48	8	36	#	46
MEDIA							
Media	5,17	5,17	4,89	5,07	5,37	5	5
Casos	819	819	302	62	455	#	##

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
54. ¿Cuál es su grado de satisfacción con el cumplimiento de plazos en obras de reforma o de nueva construcción?							
						4	
						3	
						2	46
						4	8
	900	900	336	67	497	3	46
P54	900	900	400	250	250	7	3
0	42	4,7	16	2	24	#	22
1	22	2,5	8	2	12	7	16
2	40	4,5	15	4	22	#	25
3	77	8,6	27	5	46	#	48
4	88	9,8	30	4	54	#	50
5	266	29,5	100	23	143	#	##
6	82	9,1	29	8	46	#	40
7	59	6,6	22	4	34	#	22
8	37	4,1	8	2	26	#	16
9	9	1	3	0	6	3	6
10	4	0,5	4	0	0	2	3
99	172	19,1	74	13	85	#	98
10 -- 9	13	1,5	7	1	6	5	8
8 -- 6	178	19,8	59	14	105	#	79
-5-	266	29,5	100	23	143	#	##
4 -- 2	206	22,9	72	13	121	#	##
1 -- 0	64	7,2	24	4	36	#	38
MEDIA							
Media	4,59	4,59	4,56	4,66	4,6	5	4
Casos	728	728	262	55	412	#	##

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
58. En una escala del 0 al 10. dígame. por favor en qué medida está satisfecho con las características de su vivienda (superficie. características equipamientos. situación ... no incluye el p (../..)							
						4	
						3	
						2	46
						4	8
P58	900	900	336	67	497	3	46
	900	900	400	250	250	7	3
0	8	0,9	2	1	6	2	6
1	2	0,2	0	0	2	2	0
2	9	1	3	0	6	5	4
3	11	1,2	7	0	4	6	5
4	21	2,3	11	2	8	6	15
5	62	6,9	35	5	22	#	35
6	54	6	15	4	36	#	31
7	130	14,4	59	9	62	#	64
8	276	30,7	96	23	157	#	##
9	130	14,4	43	10	78	#	60
10	171	19,1	56	12	103	#	##
99	25	2,8	9	2	14	#	15
10 -- 9	301	33,5	99	22	181	#	##
8 -- 6	460	51,2	170	36	255	#	##
-5-	62	6,9	35	5	22	#	35
4 -- 2	41	4,5	20	3	18	#	23

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
1 -- 0	10	1,1	2	1	8	4	6
MEDIA							
Media	7,74	7,74	7,56	7,77	7,87	8	8
Casos	875	875	326	66	483	#	##
72. ¿Cuál es su grado de preocupación por la diferencia entre las tipologías. calidades y situación de la vivienda construida y el que efectivamente demanda el ciudadano? (siendo 0 nada preo (../..))							
						4	
						3	
						2	46
						4	8
	900	900	336	67	497	3	46
P72	900	900	400	250	250	7	3
0	62	6,9	20	6	36	#	30
1	12	1,3	3	0	8	4	8
2	28	3,1	9	1	18	#	10
3	64	7,1	23	4	38	#	35
4	105	11,6	39	6	60	#	56
5	269	29,9	97	20	151	#	##
6	109	12,1	35	10	64	#	52
7	86	9,5	33	7	46	#	51
8	70	7,8	30	6	34	#	34
9	21	2,4	11	1	10	9	12
10	28	3,1	14	2	12	#	18

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
99	47	5,2	21	4	22	#	35
10 -- 9	50	5,5	25	3	22	#	30
8 -- 6	264	29,4	98	23	143	#	##
-5-	269	29,9	97	20	151	#	##
4 -- 2	197	21,9	70	11	115	#	##
1 -- 0	73	8,2	23	6	44	#	38
MEDIA							
Media	5,05	5,05	5,26	5,12	4,91	5	5
Casos	853	853	315	63	475	#	##
65. ¿Cuál es su nivel de confianza en el apoyo de la administración en reclamaciones e incidencias en la compra de vivienda nueva?							
						4	
						3	
						2	46
						4	8
	900	900	336	67	497	3	46
P65	900	900	400	250	250	7	3
0	257	28,6	99	19	139	#	##
1	35	3,9	14	3	18	#	22
2	99	11	37	6	56	#	48
3	127	14,2	38	8	82	#	74
4	98	10,9	42	8	48	#	44
5	126	13,9	47	13	66	#	72
6	38	4,2	12	2	24	#	16
7	7	0,7	4	1	2	4	3
8	6	0,6	1	1	4	2	4

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
9	4	0,4	2	0	2	1	3
10	4	0,4	2	0	2	0	4
99	100	11,1	39	6	56	#	64
10 -- 9	7	0,8	3	0	4	1	6
8 -- 6	50	5,6	17	4	30	#	23
-5-	126	13,9	47	13	66	#	72
4 -- 2	324	36	117	23	185	#	##
1 -- 0	292	32,5	113	22	157	#	##
MEDIA							
Media	2,53	2,53	2,5	2,65	2,54	2	3
Casos	800	800	297	61	441	#	##
66. En caso de sufrir incidencias en un trabajo de reparación o rehabilitación en el hogar. ¿cuál es el nivel de confianza que tiene en el apoyo que da la administración en este tipo de recla (../..)							
						4	
						3	
						2	46
						4	8
	900	900	336	67	497	3	46
P66	900	900	400	250	250	7	3
0	249	27,7	96	19	135	#	##
1	55	6,1	16	4	36	#	41
2	105	11,7	36	8	62	#	46
3	128	14,3	50	8	70	#	65
4	98	10,9	39	8	52	#	52

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
5	120	13,3	44	11	66	#	74
6	36	4	12	4	20	#	14
7	15	1,6	6	1	8	6	9
8	14	1,5	5	1	8	7	6
9	3	0,3	0	1	2	1	2
10	2	0,2	2	1	0	0	2
99	75	8,3	31	4	40	#	47
10 -- 9	5	0,5	2	1	2	1	4
8 -- 6	64	7,1	23	6	36	#	30
-5-	120	13,3	44	11	66	#	74
4 -- 2	332	36,9	125	24	183	#	##
1 -- 0	305	33,9	112	22	171	#	##
MEDIA							
Media	2,56	2,56	2,56	2,78	2,53	2	3
Casos	825	825	305	64	457	#	##
70. ¿Cuál es su grado de satisfacción sobre la fiscalidad actual del alquiler para los ciudadanos (desgravación. etc.)?							
						4	
						3	
						2	46
						4	8
	900	900	336	67	497	3	46
P70	900	900	400	250	250	7	3
0	156	17,3	67	9	80	#	71
1	49	5,5	13	2	34	#	27
2	81	9	25	8	48	#	43
3	106	11,7	39	9	58	#	54

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
4	96	10,7	38	6	52	#	48
5	171	19,1	66	14	91	#	87
6	44	4,8	12	4	28	#	23
7	27	3	8	2	18	#	12
8	20	2,2	12	2	6	#	8
9	1	0,2	1	1	0	0	1
10	5	0,6	1	0	4	1	4
99	143	15,9	55	9	80	#	89
10 -- 9	6	0,7	2	1	4	1	5
8 -- 6	91	10,1	31	8	52	#	43
-5-	171	19,1	66	14	91	#	87
4 -- 2	283	31,4	102	24	157	#	##
1 -- 0	205	22,8	81	11	113	#	98
MEDIA							
Media	3,23	3,23	3,19	3,53	3,22	3	3
Casos	757	757	281	58	418	#	##

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
71. ¿Cuál es su grado de satisfacción con la fiscalidad actual por la adquisición de vivienda (desgravación fiscal. cuentas vivienda. etc.)?							
						4	
						3	
						2	46
						4	8
	900	900	336	67	497	3	46
P71	900	900	400	250	250	7	3
0	181	20,1	78	13	89	#	84
1	52	5,8	13	2	38	#	27
2	96	10,7	34	11	52	#	51
3	98	10,9	35	7	56	#	42
4	109	12,2	39	8	62	#	61
5	163	18,1	58	13	91	#	86
6	48	5,4	15	3	30	#	26
7	16	1,8	8	1	8	9	8
8	19	2,1	9	4	6	#	7
9	4	0,4	0	0	4	0	4
10	1	0,1	1	0	0	1	0
99	113	12,5	46	5	62	#	72
10 -- 9	5	0,6	1	0	4	1	4
8 -- 6	83	9,2	32	8	44	#	40
-5-	163	18,1	58	13	91	#	86
4 -- 2	304	33,7	108	26	169	#	##
1 -- 0	233	25,9	91	15	127	#	##
MEDIA							
Media	3,03	3,03	2,97	3,21	3,05	3	3

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
Casos	787	787	289	62	435	#	##

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
73. ¿Cuál es su nivel de confianza en la capacidad del municipio de crear vivienda protegida?							
						4	
						3	
						2	46
						4	8
	900	900	336	67	497	3	46
P73	900	900	400	250	250	7	3
0	207	23,1	77	17	113	#	97
1	66	7,4	22	3	42	#	24
2	80	8,9	31	6	44	#	33
3	124	13,8	55	9	60	#	64
4	90	10	40	6	44	#	57
5	135	15	46	9	80	#	72
6	70	7,8	19	7	44	#	46
7	47	5,3	14	1	32	#	27
8	26	2,9	11	5	10	#	13
9	6	0,6	1	1	4	4	1
10	8	0,9	3	0	6	1	8
99	39	4,3	16	3	20	#	27
10 -- 9	14	1,6	3	1	10	5	9
8 -- 6	143	15,9	44	13	85	#	85
-5-	135	15	46	9	80	#	72
4 -- 2	295	32,8	127	21	147	#	##
1 -- 0	274	30,4	99	20	155	#	##
MEDIA							
Media	3,17	3,17	3,06	3,29	3,23	3	3
Casos	861	861	320	64	477	#	##

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
76. ¿Cuál es su nivel de confianza en la capacidad para vender un piso en menos de 6 meses?							
						4	
						3	
						2	46
						4	8
	900	900	336	67	497	3	46
P76	900	900	400	250	250	7	3
0	315	35	112	26	177	#	##
1	125	13,8	46	9	70	#	57
2	145	16,1	49	11	85	#	78
3	140	15,5	55	12	74	#	78
4	61	6,8	19	4	38	#	28
5	56	6,2	34	4	18	#	28
6	14	1,6	5	1	8	4	10
7	14	1,6	4	0	10	#	1
8	5	0,5	3	0	2	1	4
9	6	0,6	2	0	4	4	2
99	20	2,3	8	1	12	#	10
10 -- 9	6	0,6	2	0	4	4	2
8 -- 6	33	3,7	12	2	20	#	14
-5-	56	6,2	34	4	18	#	28
4 -- 2	345	38,4	122	26	197	#	##
1 -- 0	440	48,8	159	34	247	#	##
MEDIA							
Media	1,85	1,85	1,97	1,68	1,8	2	2
Casos	880	880	328	67	485	#	##

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
77. ¿Cuál es su grado de preocupación por el nivel de endeudamiento de las familias? (siendo 0 nada preocupado y 10 muy preocupado)							
						4	
						3	
						2	46
						4	8
	900	900	336	67	497	3	46
P77	900	900	400	250	250	7	3
0	38	4,3	13	2	24	#	12
1	12	1,4	6	1	6	1	12
2	22	2,4	8	1	12	7	15
3	35	3,9	13	2	20	#	15
4	26	2,9	11	1	14	#	13
5	57	6,4	20	5	32	#	27
6	34	3,8	13	3	18	#	22
7	75	8,4	29	6	40	#	42
8	214	23,7	83	17	113	#	##
9	137	15,2	47	10	80	#	64
10	242	26,9	87	18	137	#	##
99	7	0,8	4	1	2	3	4
10 -- 9	379	42,1	134	28	217	#	##
8 -- 6	323	35,9	126	26	171	#	##
-5-	57	6,4	20	5	32	#	27
4 -- 2	83	9,2	33	5	46	#	43
1 -- 0	51	5,6	18	2	30	#	24
MEDIA							

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
Media	7,44	7,44	7,4	7,63	7,44	7	8
Casos	893	893	331	67	495	#	##

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
79a. ¿Cuál es su grado de satisfacción con las condiciones económicas de su vivienda?							
						4	
						3	
						2	46
						4	8
P79A	900	900	336	67	497	3	46
	900	900	400	250	250	7	3
0	21	2,3	5	2	14	8	13
1	6	0,7	2	1	4	5	1
2	25	2,8	10	1	14	#	12
3	35	3,9	13	2	20	#	17
4	58	6,4	25	5	28	#	22
5	216	24	86	16	113	#	##
6	122	13,6	42	11	70	#	72
7	130	14,5	51	9	70	#	66
8	151	16,8	55	13	84	#	79
9	49	5,4	13	4	32	#	32
10	65	7,2	22	3	40	#	31
99	23	2,5	12	1	10	9	13
10 -- 9	114	12,6	35	7	72	#	63
8 -- 6	403	44,8	148	33	223	#	##
-5-	216	24	86	16	113	#	##
4 -- 2	118	13,1	48	8	62	#	52
1 -- 0	27	3	7	2	18	#	15
MEDIA							
Media	6,17	6,17	6,11	6,13	6,21	6	6
Casos	877	877	324	66	487	#	##

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
79b. ¿Cuál es su grado de satisfacción con la evolución del precio de las hipotecas?							
						4	
						3	
						2	46
						4	8
	900	900	336	67	497	3	46
P79B	900	900	400	250	250	7	3
0	93	10,4	34	5	54	#	48
1	27	3	10	3	14	8	19
2	67	7,5	24	5	38	#	35
3	110	12,3	44	9	58	#	61
4	110	12,3	41	8	62	#	55
5	174	19,4	72	15	87	#	94
6	81	9	25	6	50	#	40
7	48	5,3	17	4	28	#	20
8	42	4,6	11	3	28	#	16
9	14	1,6	3	2	10	5	9
10	11	1,2	4	1	6	#	1
99	121	13,5	50	7	64	#	71
10 -- 9	25	2,8	7	3	16	#	10
8 -- 6	171	19	53	12	105	#	75
-5-	174	19,4	72	15	87	#	94
4 -- 2	288	32	109	22	157	#	##
1 -- 0	120	13,3	44	8	68	#	67
MEDIA							
Media	4,11	4,11	3,98	4,23	4,18	4	4
Casos	779	779	285	60	433	#	##

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
78. ¿Cuál es su grado de preocupación por la posibilidad de no poder pagar. e incluso perder su vivienda. durante el próximo año? (siendo 0 nada preocupado y 10 muy preocupado)							
						4	
						3	
						2	46
						4	8
	900	900	336	67	497	3	46
P78	900	900	400	250	250	7	3
0	344	38,2	130	27	187	#	##
1	68	7,5	26	4	38	#	36
2	64	7,2	23	5	36	#	29
3	53	5,8	19	4	30	#	25
4	34	3,8	18	3	14	#	19
5	79	8,8	27	6	46	#	44
6	34	3,7	14	1	18	#	16
7	35	3,8	14	2	18	#	20
8	50	5,6	11	4	36	#	26
9	32	3,5	13	2	16	#	17
10	100	11,1	35	9	56	#	68
99	8	0,9	4	0	4	4	5
10 -- 9	132	14,6	49	12	72	#	85
8 -- 6	119	13,2	39	8	72	#	62
-5-	79	8,8	27	6	46	#	44
4 -- 2	151	16,8	60	11	80	#	74
1 -- 0	411	45,7	156	30	225	#	##

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
						4	
						3	
						2	46
						4	8
Total	900	900	336	67	497	3	46
Muestra real	900	900	400	250	250	7	3
MEDIA							
Media	3,39	3,39	3,26	3,51	3,45	3	4
Casos	892	892	331	67	493	#	##
78b. Para terminar. en esta situación de riesgo que identifica. qué alternativa tendría en caso de pérdida de su vivienda? RESPUESTA SIMPLE							
						1	
						0	
						3	14
						1	7
	250	250	88	19	143	0	14
P78B	248	248	105	71	72	1	7
Alquiler de otra vivienda de precio asumible	76	30,4	28	7	42	#	36
Convivir con un familiar	102	40,8	36	6	60	#	68
Habitar una segunda residencia, propia o cedida.	14	5,6	3	1	10	#	4
Ninguna alternativa	22	9	10	2	10	7	15
NS/NC	35	14,2	11	3	22	#	23

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27 6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
ÀMBITO TERRITORIAL			
			27 6
	900	900	29
P1A	900	900	2
Barcelona y Àrea Metropolitana	336	37,3	88
Resto de capitales de provincia y entorno urbano	67	7,5	29
Resto	497	55,2	##
ÀMBITO TERRITORIAL (AGRUPADO)			
			27 6
	900	900	29
P1A_C	900	900	2
Barcelona y Àrea Metropolitana	336	37,3	88
Resto de capitales de provincia y entorno urbano+Resto	564	62,7	##
3. SEXO (COMPROBAR CUOTAS)			
			27 6
	900	900	29
P3	900	900	2

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
Hombre	432	48	##
Mujer	468	52	##

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
4a. EDAD 1 (COMPROBAR CUOTAS)			
			27
			6
	900	900	29
P4A	900	900	2
18	16	1,8	16
19	4	0,5	4
20	6	0,7	6
21	16	1,7	16
22	11	1,2	11
23	11	1,2	11
24	5	0,6	5
25	15	1,7	15
26	20	2,2	20
27	8	0,9	8
28	17	1,9	17
29	10	1,1	10
30	32	3,5	32
31	8	0,9	8
32	26	2,9	26
33	23	2,6	23
34	47	5,2	47
35	19	2,1	0
36	8	0,9	0
37	12	1,3	0
38	6	0,7	0
39	7	0,8	0
40	23	2,5	0
41	10	1,1	0

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
42	19	2,2	0
43	18	2	0
44	20	2,3	0
45	16	1,8	0
46	22	2,5	0
47	19	2,1	0
48	21	2,3	0
49	25	2,8	0
50	23	2,6	0
51	6	0,7	0
52	10	1,1	0
53	9	1	0
54	10	1,1	0
55	14	1,6	0
56	21	2,3	0
57	14	1,6	0
58	10	1,1	0
59	11	1,3	0
60	13	1,5	0
61	10	1,2	0
62	10	1,2	0
63	11	1,2	0
64	17	1,8	0
65	43	4,8	0
66	16	1,8	0
67	19	2,1	0
68	9	1	0
69	13	1,4	0
70	21	2,3	0
71	4	0,4	0
72	13	1,4	0

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
73	7	0,7	0
74	14	1,5	0
75	21	2,3	0
76	1	0,1	0
77	1	0,1	0
78	3	0,3	0
79	1	0,1	0
80	1	0,1	0
82	3	0,3	0
83	2	0,2	0
84	0	0	0
88	1	0,1	0
Media	47,01	47,01	28
Casos	900	900	##
4b. EDAD 2 (COMPROBAR CUOTAS)			
			27
			6
	900	900	29
P4B	900	900	2
18-34	276	30,7	##
35-49	244	27,1	0
50-64	190	21,1	0
65 Y MÁS AÑOS	190	21,1	0

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
4C. Dígame de las siguientes personas ¿quienes conviven con usted en la vivienda?			
[MULTIRESPUESTA]			
			27
			6
	900	900	29
P4C	900	900	2
Pareja	625	69,4	##
Descendientes (Fijo/hijos)	340	37,8	66
Ascendientes (Padre/madre/suegro/sogras y abuelos)	138	15,4	81
Amigos o compañeros de piso	27	3	17
Vive solo/a	33	3,7	14

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
5a. ¿Ha comprado o vendido una vivienda en los últimos 2 años?			
			27
			6
	900	900	29
P5A	900	900	2
Sí, he comprado y he vendido	13	1,4	4
Sí, he comprado pero NO he vendido	23	2,5	11
Sí, he vendido pero NO he comprado	13	1,5	1
NO he comprado NI he vendido	851	94,5	##
5b. ¿Ha pensado en comprar o vender una vivienda en los próximos 2 años?			
			27
			6
	900	900	29
P5B	900	900	2
Sí, he pensado en comprar y en vender	15	1,7	3
Sí, he pensado en comprar pero NO en vender	19	2,1	12
Sí, he pensado en vender pero NO en comprar	20	2,3	1

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
NO he pensado en comprar NI en vender	843	93,7	##
NS	2	0,2	1

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
5c. Y. más concretamente. tiene intención de comprar una vivienda en los proximos 6 meses? (UNICA RESP.)			
			27
			6
	900	900	29
P5C	900	900	2
Sí	13	1,4	4
No	828	92	##
(NO LEER) Ns/Nc	59	6,6	33
6. COMPRADOR/VENDEDOR DE VIVIENDA ±2 AÑOS (COMPROBAR CUOTAS)			
			27
			6
	900	900	29
P6	900	900	2
Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años	100	11,1	32
No Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años	800	88,9	##

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
5. ¿Cuál de las siguientes afirmaciones describe mejor a su situación en materia de vivienda?			
			27
			6
	900	900	29
P5	900	900	2
Vivo en un piso de propiedad sin hipoteca	508	56,4	##
Vivo en un piso de propiedad con hipoteca	271	30,1	90
Vivo en un piso de alquiler	106	11,8	51
Vivo en un piso de alquiler con opción a compra	14	1,6	10
Otras:	1	0,1	0
	1	1	0
P5_OTROS	2	2	0
ES DE MI SUEGRA	1	75,7	0
otras	0	24,3	0
6a. ¿Qué porcentaje de los ingresos familiares se destinan actualmente a la vivienda en la que usted reside (cuota de hipoteca / alquiler)?			

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
			27
			6
	900	900	29
P6A	900	900	2
0	399	44,4	##
2	3	0,3	2
3	1	0,1	0
5	1	0,1	0
8	1	0,1	0
9	1	0,1	0
10	43	4,8	6
12	0	0	0
15	12	1,4	4
17	1	0,1	0
18	0	0	0
20	76	8,5	24
21	0	0	0
25	30	3,3	17
30	89	9,9	36
35	9	1	4
39	1	0,1	0
40	47	5,2	20
45	2	0,2	2
50	58	6,4	22
60	17	1,9	5
65	2	0,3	0
70	13	1,5	4
75	3	0,3	2
80	5	0,6	1

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
90	1	0,1	1
99	6	0,6	1
100	0	0	0
999	78	8,6	22
MEDIA			
Media	17,29	17,29	20
Casos	822	822	##
6b. Percentage de los ingresos familiares (CODIFICAR)			
			27
			6
	900	900	29
P6B	900	900	2
0%	399	44,4	##
0-10%	49	5,5	9
10-20%	90	10	28
20-30%	119	13,2	53
30-40%	57	6,3	24
40-50%	60	6,6	24
Más del 50%	47	5,3	13
NS/NC	78	8,6	22
7. ¿Se plantea actualmente cambiar de vivienda o reformar la vivienda en la que usted reside?			

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
			27
			6
	900	900	29
P7	900	900	2
Sí, cambiar de vivienda	22	2,4	7
Sí, reformar su vivienda	26	2,8	4
No	848	94,3	##
(NO LEER) Ns/Nc	5	0,5	3
MOTIVO 1:			
	47	47	11
P8_1C	56	56	16
Quiere cambiar de zona	9	19,6	3
Achicarse/ disminuir gastos/ alquiler más bajo	3	7,1	0
Para mejorar/ para más comodidad/ más nueva/ más grande	15	30,9	2
Porque es mayor y necesita una vivienda adaptada	1	1,8	0
Independizarse	1	2,4	0
Reformar para mantenimiento/ conservación/ renovación	12	25,7	1
Comprar una vivienda propia	2	4,7	1
Otros	4	7,8	4
MOTIVO 1:			

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
	4	4	4
P8_1	3	3	3
AHORA ELLA NO ESTA TRABAJANDO.	1	22,9	1
MENORES	2	54,2	2
POR QUE LOS DUEÑOS DEL PISO NO HACEN NADA MAS QUE COMPLICARLES	1	22,9	1

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
MOTIVO 2:			
	47	47	11
P8_2C	56	56	16
Quiere cambiar de zona	1	1,1	0
Para mejorar/ para más comodidad/ más nueva/ más grande	4	8,3	2
Porque es mayor y necesita una vivienda adaptada	1	1,8	0
Independizarse	0	0,6	0
Reformar para mantenimiento/ conservación/ renovación	3	6,6	2
Comprar una vivienda propia	0	0,6	0
Otros	0	0,6	0
NC	38	80,5	7
MOTIVO 2:			
	0	0	0
P8_2	1	1	1
INVERTIR	0	100	0
MOTIVO 3:			
	9	9	4
P8_3C	15	15	5
Achicarse/ disminuir gastos/ alquiler más bajo	0	2,9	0
NC	9	97,1	4
MOTIVO 3:			

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
	0	0	0
P8_3	0	0	0

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
			27
			6
	900	900	29
P8	900	900	2
Quiere cambiar de zona	10	1,1	3
Achicarse/ disminuir gastos/ alquiler más bajo	4	0,4	0
Para mejorar/ para más comodidad/ más nueva/ más grande	18	2,1	3
Porque es mayor y necesita una vivienda adaptada	2	0,2	0
Independizarse	1	0,2	0
Reformar para mantenimiento/ conservación/ renovación	15	1,7	3
Comprar una vivienda propia	2	0,3	1
Otros	4	0,4	4
NC	0	0	0
No contesta	853	94,8	##
P7=Sí, cambiar de vivienda			
	22	22	7
P8_1	29	29	10
Quiere cambiar de zona	10	45,5	3
Achicarse/ disminuir gastos/ alquiler más bajo	4	16,9	0

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
Para mejorar/ para más comodidad/ más nueva/ más grande	7	33,7	3
Independizarse	1	2,5	0
Reformar para mantenimiento/ conservación/ renovación	0	1,3	0
Comprar una vivienda propia	2	11,6	1
Otros	2	9	2

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
P7=Sí, reformar su vivienda			
	26	26	4
P8_2	27	27	6
Para mejorar/ para más comodidad/ más nueva/ más grande	11	43,8	1
Porque es mayor y necesita una vivienda adaptada	2	6,6	0
Independizarse	1	3,3	0
Reformar para mantenimiento/ conservación/ renovación	15	58,3	3
Otros	2	7,8	2
MOTIVO 1:			
	47	47	11
P9_1C	56	56	16
La hipoteca que tiene	3	7,1	0
Falta de financiación/ que me concedan la hipoteca	1	2,4	0
Motivos económicos/ situación económica/ no tiene dinero	24	50,6	7
Difícil vender la vivienda	1	2,9	0
Precios de la vivienda	3	6,5	1
Ninguno	6	12,6	3
Otros	8	17,9	0

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
MOTIVO 1:			
	8	8	0
P9_1	10	10	1
EL PRECIO	1	10	0
LA DOCUEMTACION Y GARANTIAS QUE REQUIEREN PARA UN ALQUILER	0	3,2	0
NO ENCINTRAR LO QUE BUSCA Y CERCANIA	0	3,2	0
NO HE ENCONTRADO UNA VIVIENDA CON UN PRECIO DE ALQUILER RAZONABLE PARA CAMBIAR DE ZONA	2	23,6	0
NO TENGO NINGUNO	1	10	0
POR CERCANIA A MI LUGAR DE TRABAJO	0	3,2	0
PRECIO	1	10	0
QUE ES DE PROTECCIÓN OFICIAL	0	3,2	0
QUE ES MUY DIFICIL VENDERLA Y COMPRAR OTRA, PORQUE LOS COSTES DE TRANSACCION SON ALTOS	2	23,6	0
la edad	1	10	0
MOTIVO 2:			
	41	41	8
P9_2C	51	51	13
Precios de la vivienda	1	2,7	0
Otros	3	6,8	0

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
NC	37	90,5	8
MOTIVO 2:			

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
	3	3	0
P9_2	4	4	0
MANO DE OBRA CARA	1	30,1	0
No sabe si podría necesitar ese dinero para algo importante	0	9,7	0
QUE NO ES MIA	1	30,1	0
Tiempo de reforma	1	30,1	0
MOTIVO 3:			
	4	4	0
P9_3C	6	6	0
NC	4	100	0
MOTIVO 3:			
	0	0	0
P9_3	0	0	0
			27
			6
	900	900	29
P9	900	900	2
La hipoteca que tiene	3	0,4	0
Devaluación de la vivienda	0	0	0
Falta de financiación/ que me concedan la hipoteca	1	0,1	0
Motivos económicos/ situación económica/ no tiene dinero	24	2,7	7
Difícil vender la vivienda	1	0,2	0

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
Precios de la vivienda	4	0,5	1
Ninguno	6	0,7	3
Otros	11	1,2	0
NC	0	0	0
No contesta	853	94,8	##

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
P7=Sí, cambiar de vivienda			
	22	22	7
P9_1	29	29	10
La hipoteca que tiene	2	10,5	0
Falta de financiación/ que me concedan la hipoteca	1	5,1	0
Motivos económicos/ situación económica/ no tiene dinero	7	32,5	5
Difícil vender la vivienda	1	6,4	0
Precios de la vivienda	3	15,4	1
Ninguno	1	3,9	1
Otros	6	27,4	0
P7=Sí, reformar su vivienda			
	26	26	4
P9_2	27	27	6
La hipoteca que tiene	1	4,3	0
Motivos económicos/ situación económica/ no tiene dinero	17	65,9	2
Precios de la vivienda	1	3,3	0
Ninguno	5	19,9	2
Otros	5	20,7	0
10. ¿Donde quisiera cambiar su vivienda?			

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
	22	22	7
P10	29	29	10
Mismo barrio	8	35	2
Misma ciudad y otro barrio	9	41,6	5
Ciudad alrededor. Cuál:	4	18,3	0
Otra ciudad. Cuál:	1	5,1	0

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
	5	5	0
P10_OTROS	6	6	1
EN UN PUEBLO MAS TRANQUILO EN LA PLAYA. CUALQUIERA DE LA COSTA, TADELLA	1	16,6	0
PREMIA	1	16,6	0
REUS O VALLS	0	5,3	0
SILS	1	16,6	0
SIN PREFERENCIAS	0	5,3	0
TARRAGONA	2	39,4	0
11. ¿En qué régimen de tenencia?			
	22	22	7
P11	29	29	10
Compra	9	42,6	2
Alquiler	6	27,3	2
Alquiler con opción a compra	6	26,1	3
Otras:	1	3,9	0
	1	1	0
P11_OTROS	1	1	0
INDIFERENTE	1	100	0
12. ¿Tiene alguna segunda residencia de propiedad o de alquiler?			

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
			27
			6
P12	900	900	29
	900	900	2
SI	217	24,1	61
NO	683	75,9	##

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
1) Alquiler:			
	217	217	61
P13_1	226	226	64
0	180	82,9	49
1	37	17	11
3	0	0,1	0
Media	0,17	0,17	0
Casos	217	217	61
2) Compra:			
	217	217	61
P13_2	226	226	64
0	20	9,1	7
1	155	71,4	42
2	40	18,2	10
3	1	0,4	0
4	2	0,9	2
Media	1,13	1,13	1
Casos	217	217	61

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
14. Se plantea actualmente adquirir o alquilar una vivienda como segunda residencia?			
			27
			6
	900	900	29
P14	900	900	2
Sí, adquirir	5	0,6	1
Sí, alquilar	18	2	11
No	877	97,4	##
20. ¿Cuál es su grado de satisfacción con la evolución de los precios de venta de vivienda en el ultimo año?		100,1	
			27
			6
	900	900	29
P20	900	900	2
0	92	10,2	26
1	32	3,6	14
2	53	5,9	24
3	108	12	37
4	115	12,8	41
5	206	22,9	43
6	106	11,7	44

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
7	71	7,8	26
8	44	4,9	9
9	10	1,1	1
10	9	1	2
99	55	6,1	9
10 -- 9	19	2,1	3
8 -- 6	220	24,5	79
-5-	206	22,9	43
4 -- 2	277	30,8	##
1 -- 0	124	13,7	41
MEDIA			
Media	4,27	4,27	4
Casos	845	845	##

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
21b. ¿Cuál es su grado de satisfacción con la evolución de los precios de los alquileres en el ultimo año?			
			27
			6
	900	900	29
P21B	900	900	2
0	43	4,8	13
1	25	2,8	11
2	44	4,9	21
3	96	10,7	35
4	113	12,6	41
5	265	29,4	72
6	104	11,5	34
7	62	6,9	23
8	35	3,9	11
9	6	0,7	2
10	3	0,3	0
99	101	11,3	12
10 -- 9	9	1	2
8 -- 6	202	22,4	68
-5-	265	29,4	72
4 -- 2	254	28,2	98
1 -- 0	69	7,7	24
MEDIA			
Media	4,52	4,52	4
Casos	799	799	##

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
23a. ¿Cuál es su nivel de confianza en la disponibilidad de vivienda de compra durante el próximo año?			
			27
			6
	900	900	29
P23A	900	900	2
0	85	9,5	20
1	23	2,5	4
2	61	6,8	19
3	72	8	22
4	69	7,7	19
5	171	19	46
6	78	8,6	32
7	100	11,1	38
8	118	13,1	51
9	12	1,3	7
10	36	4	8
99	75	8,3	12
10 -- 9	48	5,3	14
8 -- 6	296	32,9	##
-5-	171	19	46
4 -- 2	203	22,5	60
1 -- 0	108	12	24
MEDIA			
Media	4,93	4,93	5
Casos	825	825	##

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
23b. ¿Cuál es su nivel de confianza en la disponibilidad de vivienda de alquiler durante el próximo año?			
			27
			6
	900	900	29
P23B	900	900	2
0	70	7,8	10
1	21	2,4	3
2	50	5,6	23
3	51	5,6	13
4	57	6,4	13
5	185	20,5	56
6	110	12,2	44
7	129	14,3	52
8	94	10,4	35
9	30	3,3	12
10	22	2,5	7
99	81	9	10
10 -- 9	53	5,8	19
8 -- 6	333	37	##
-5-	185	20,5	56
4 -- 2	158	17,5	48
1 -- 0	91	10,2	13
MEDIA			
Media	5,17	5,17	6
Casos	819	819	##

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
54. ¿Cuál es su grado de satisfacción con el cumplimiento de plazos en obras de reforma o de nueva construcción?			
			27
			6
	900	900	29
P54	900	900	2
0	42	4,7	10
1	22	2,5	5
2	40	4,5	17
3	77	8,6	19
4	88	9,8	26
5	266	29,5	89
6	82	9,1	40
7	59	6,6	18
8	37	4,1	10
9	9	1	1
10	4	0,5	0
99	172	19,1	41
10 -- 9	13	1,5	1
8 -- 6	178	19,8	68
-5-	266	29,5	89
4 -- 2	206	22,9	62
1 -- 0	64	7,2	15
MEDIA			
Media	4,59	4,59	5
Casos	728	728	##

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
58. En una escala del 0 al 10. dígame. por favor en qué medida está satisfecho con las características de su vivienda (superficie. características equipamientos. situación ... no incluye el p (../.))			
			27
			6
	900	900	29
P58	900	900	2
0	8	0,9	1
1	2	0,2	0
2	9	1	0
3	11	1,2	5
4	21	2,3	3
5	62	6,9	18
6	54	6	18
7	130	14,4	45
8	276	30,7	91
9	130	14,4	49
10	171	19,1	33
99	25	2,8	13
10 -- 9	301	33,5	82
8 -- 6	460	51,2	##
-5-	62	6,9	18
4 -- 2	41	4,5	9

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
1 -- 0	10	1,1	1
MEDIA			
Media	7,74	7,74	8
Casos	875	875	##
72. ¿Cuál es su grado de preocupación por la diferencia entre las tipologías. calidades y situación de la vivienda construida y el que efectivamente demanda el ciudadano? (siendo 0 nada preo (../..))			
			27
			6
	900	900	29
P72	900	900	2
0	62	6,9	11
1	12	1,3	4
2	28	3,1	10
3	64	7,1	29
4	105	11,6	44
5	269	29,9	69
6	109	12,1	40
7	86	9,5	27
8	70	7,8	23
9	21	2,4	9
10	28	3,1	5

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
99	47	5,2	7
10 -- 9	50	5,5	14
8 -- 6	264	29,4	90
-5-	269	29,9	69
4 -- 2	197	21,9	82
1 -- 0	73	8,2	15
MEDIA			
Media	5,05	5,05	5
Casos	853	853	##
65. ¿Cuál es su nivel de confianza en el apoyo de la administración en reclamaciones e incidencias en la compra de vivienda nueva?			
			27
			6
	900	900	29
P65	900	900	2
0	257	28,6	79
1	35	3,9	11
2	99	11	28
3	127	14,2	43
4	98	10,9	34
5	126	13,9	39
6	38	4,2	17
7	7	0,7	1
8	6	0,6	3

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
9	4	0,4	2
10	4	0,4	0
99	100	11,1	19
10 -- 9	7	0,8	2
8 -- 6	50	5,6	21
-5-	126	13,9	39
4 -- 2	324	36	##
1 -- 0	292	32,5	89
MEDIA			
Media	2,53	2,53	3
Casos	800	800	##
66. En caso de sufrir incidencias en un trabajo de reparación o rehabilitación en el hogar. ¿cuál es el nivel de confianza que tiene en el apoyo que da la administración en este tipo de recla (../..)			
			27
			6
	900	900	29
P66	900	900	2
0	249	27,7	72
1	55	6,1	14
2	105	11,7	32
3	128	14,3	37
4	98	10,9	35

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
5	120	13,3	43
6	36	4	22
7	15	1,6	6
8	14	1,5	4
9	3	0,3	0
10	2	0,2	1
99	75	8,3	11
10 -- 9	5	0,5	1
8 -- 6	64	7,1	31
-5-	120	13,3	43
4 -- 2	332	36,9	##
1 -- 0	305	33,9	85
MEDIA			
Media	2,56	2,56	3
Casos	825	825	##
70. ¿Cuál es su grado de satisfacción sobre la fiscalidad actual del alquiler para los ciudadanos (desgravación. etc.)?			
			27
			6
	900	900	29
P70	900	900	2
0	156	17,3	58
1	49	5,5	16
2	81	9	30
3	106	11,7	30

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
4	96	10,7	25
5	171	19,1	47
6	44	4,8	23
7	27	3	13
8	20	2,2	6
9	1	0,2	1
10	5	0,6	0
99	143	15,9	25
10 -- 9	6	0,7	1
8 -- 6	91	10,1	42
-5-	171	19,1	47
4 -- 2	283	31,4	86
1 -- 0	205	22,8	75
MEDIA			
Media	3,23	3,23	3
Casos	757	757	##

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
71. ¿Cuál es su grado de satisfacción con la fiscalidad actual por la adquisición de vivienda (desgravación fiscal. cuentas vivienda. etc.)?			
			27
			6
	900	900	29
P71	900	900	2
0	181	20,1	66
1	52	5,8	20
2	96	10,7	37
3	98	10,9	25
4	109	12,2	29
5	163	18,1	45
6	48	5,4	17
7	16	1,8	7
8	19	2,1	6
9	4	0,4	0
10	1	0,1	0
99	113	12,5	23
10 -- 9	5	0,6	0
8 -- 6	83	9,2	30
-5-	163	18,1	45
4 -- 2	304	33,7	91
1 -- 0	233	25,9	86
MEDIA			
Media	3,03	3,03	3

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
Casos	787	787	##

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
73. ¿Cuál es su nivel de confianza en la capacidad del municipio de crear vivienda protegida?			
			27
			6
	900	900	29
P73	900	900	2
0	207	23,1	75
1	66	7,4	17
2	80	8,9	26
3	124	13,8	44
4	90	10	25
5	135	15	31
6	70	7,8	20
7	47	5,3	17
8	26	2,9	13
9	6	0,6	2
10	8	0,9	0
99	39	4,3	4
10 -- 9	14	1,6	2
8 -- 6	143	15,9	49
-5-	135	15	31
4 -- 2	295	32,8	96
1 -- 0	274	30,4	93
MEDIA			
Media	3,17	3,17	3
Casos	861	861	##

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
76. ¿Cuál es su nivel de confianza en la capacidad para vender un piso en menos de 6 meses?			
			27
			6
	900	900	29
P76	900	900	2
0	315	35	##
1	125	13,8	44
2	145	16,1	47
3	140	15,5	43
4	61	6,8	14
5	56	6,2	12
6	14	1,6	4
7	14	1,6	7
8	5	0,5	1
9	6	0,6	1
99	20	2,3	2
10 -- 9	6	0,6	1
8 -- 6	33	3,7	12
-5-	56	6,2	12
4 -- 2	345	38,4	##
1 -- 0	440	48,8	##
MEDIA			
Media	1,85	1,85	2
Casos	880	880	##

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
77. ¿Cuál es su grado de preocupación por el nivel de riesgo asociado al endeudamiento de las familias? (siendo 0 nada preocupado y 10 muy preocupado)			
			27
			6
	900	900	29
P77	900	900	2
0	38	4,3	7
1	12	1,4	1
2	22	2,4	8
3	35	3,9	6
4	26	2,9	13
5	57	6,4	14
6	34	3,8	11
7	75	8,4	23
8	214	23,7	57
9	137	15,2	62
10	242	26,9	74
99	7	0,8	0
10 -- 9	379	42,1	##
8 -- 6	323	35,9	92
-5-	57	6,4	14
4 -- 2	83	9,2	26
1 -- 0	51	5,6	8
MEDIA			

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
Media	7,44	7,44	8
Casos	893	893	##

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
79a. ¿Cuál es su grado de satisfacción con las condiciones económicas de su vivienda?			
			27
			6
	900	900	29
P79A	900	900	2
0	21	2,3	9
1	6	0,7	1
2	25	2,8	6
3	35	3,9	12
4	58	6,4	17
5	216	24	48
6	122	13,6	42
7	130	14,5	45
8	151	16,8	60
9	49	5,4	15
10	65	7,2	19
99	23	2,5	1
10 -- 9	114	12,6	34
8 -- 6	403	44,8	##
-5-	216	24	48
4 -- 2	118	13,1	35
1 -- 0	27	3	10
MEDIA			
Media	6,17	6,17	6
Casos	877	877	##

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
79b. ¿Cuál es su grado de satisfacción con la evolución del precio de las hipotecas?			
			27
			6
	900	900	29
P79B	900	900	2
0	93	10,4	31
1	27	3	8
2	67	7,5	23
3	110	12,3	43
4	110	12,3	36
5	174	19,4	56
6	81	9	32
7	48	5,3	12
8	42	4,6	9
9	14	1,6	3
10	11	1,2	2
99	121	13,5	23
10 -- 9	25	2,8	4
8 -- 6	171	19	53
-5-	174	19,4	56
4 -- 2	288	32	##
1 -- 0	120	13,3	39
MEDIA			
Media	4,11	4,11	4
Casos	779	779	##

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
78. ¿Cuál es su grado de preocupación por la posibilidad de no poder pagar. e incluso perder su vivienda. durante el próximo año? (siendo 0 nada preocupado y 10 muy preocupado)			
			27
			6
	900	900	29
P78	900	900	2
0	344	38,2	88
1	68	7,5	23
2	64	7,2	17
3	53	5,8	23
4	34	3,8	12
5	79	8,8	27
6	34	3,7	13
7	35	3,8	6
8	50	5,6	10
9	32	3,5	17
10	100	11,1	39
99	8	0,9	3
10 -- 9	132	14,6	55
8 -- 6	119	13,2	28
-5-	79	8,8	27
4 -- 2	151	16,8	52
1 -- 0	411	45,7	##

	Total	Total	P4B
Frecuencias			18-34
			27
			6
Total	900	900	29
Muestra real	900	900	2
MEDIA			
Media	3,39	3,39	4
Casos	892	892	##
78b. Para terminar. en esta situación de riesgo que identifica. qué alternativa tendría en caso de pérdida de su vivienda? RESPUESTA SIMPLE			
	250	250	83
P78B	248	248	89
Alquiler de otra vivienda de precio asumible	76	30,4	18
Convivir con un familiar	102	40,8	44
Habitar una segunda residencia, propia o cedida.	14	5,6	5
Ninguna alternativa	22	9	13
NS/NC	35	14,2	2

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
ÀMBITO TERRITORIAL							
	900	900	336	67	497	432	468
P1A	900	900	400	250	250	437	463
Barcelona y Àrea Metropolitana	336	37,3	100	0	0	36,9	37,7
Resto de capitales de provincia y entorno urbano	67	7,5	0	100	0	7,9	7,1
Resto	497	55,2	0	0	100	55,2	55,3
ÀMBITO TERRITORIAL (AGRUPADO)							
	900	900	336	67	497	432	468
P1A_C	900	900	400	250	250	437	463
Barcelona y Àrea Metropolitana	336	37,3	100	0	0	36,9	37,7
Resto de capitales de provincia y entorno urbano+Resto	564	62,7	0	100	100	63,1	62,3
3. SEXO (COMPROBAR CUOTAS)							
	900	900	336	67	497	432	468
P3	900	900	400	250	250	437	463

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
Hombre	432	48	47,5	50,8	48	100	0
Mujer	468	52	52,5	49,2	52	0	100

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
4a. EDAD 1 (COMPROBAR CUOTAS)							
	900	900	336	67	497	432	468
P4A	900	900	400	250	250	437	463
18	16	1,8	1,5	2	2	2,8	0,9
19	4	0,5	0,5	0,8	0,4	0,8	0,2
20	6	0,7	1,2	0,4	0,4	0,2	1,2
21	16	1,7	1	0,4	2,4	1,3	2,1
22	11	1,2	0,7	0,4	1,6	0,9	1,5
23	11	1,2	1	2	1,2	1,8	0,6
24	5	0,6	0,5	2	0,4	0,8	0,3
25	15	1,7	1,5	2,8	1,6	2,3	1
26	20	2,2	1,5	1,6	2,8	2,6	1,9
27	8	0,9	1	1,6	0,8	1,4	0,5
28	17	1,9	1,5	0,4	2,4	2,5	1,4
29	10	1,1	2	2	0,4	0,6	1,6
30	32	3,5	2,5	5,2	4	2,9	4,1
31	8	0,9	1	1,6	0,8	1	0,8
32	26	2,9	2,2	3,6	3,2	2,3	3,4
33	23	2,6	3	4,8	2	2,1	3,1
34	47	5,2	3,5	11,2	5,6	5,5	5
35	19	2,1	2,2	2	2	3,8	0,5
36	8	0,9	1	1,2	0,8	0,5	1,3
37	12	1,3	1,5	1,2	1,2	1,6	1
38	6	0,7	1	1,2	0,4	0,5	0,9
39	7	0,8	0,7	0,4	0,8	0,4	1,1
40	23	2,5	2	2,8	2,8	2,4	2,6
41	10	1,1	0,5	0,4	1,6	1,3	0,9

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
42	19	2,2	1	3,2	2,8	2,1	2,2
43	18	2	2,5	2,4	1,6	0,8	3,1
44	20	2,3	2,2	1,2	2,4	2,2	2,3
45	16	1,8	1	4	2	2,1	1,5
46	22	2,5	1,5	2	3,2	3,7	1,4
47	19	2,1	1,7	4	2	2,7	1,4
48	21	2,3	2,2	1,6	2,4	2,7	1,9
49	25	2,8	2	0,8	3,6	3,4	2,2
50	23	2,6	3,5	2,4	2	2,5	2,7
51	6	0,7	0,5	1,2	0,8	0,6	0,8
52	10	1,1	2	1,2	0,4	1,4	0,7
53	9	1	0,7	0,4	1,2	1,1	0,9
54	10	1,1	1,7	0	0,8	0,8	1,4
55	14	1,6	1,5	1,6	1,6	1,6	1,6
56	21	2,3	2	0,4	2,8	2,6	2,1
57	14	1,6	3	0,4	0,8	2,2	1
58	10	1,1	0,5	0,8	1,6	0,7	1,5
59	11	1,3	1,5	0,4	1,2	0,5	2
60	13	1,5	1,7	2	1,2	1,4	1,5
61	10	1,2	1,2	0,4	1,2	1,5	0,8
62	10	1,2	1,2	0,4	1,2	0,5	1,8
63	11	1,2	1,2	0,8	1,2	2	0,5
64	17	1,8	2,5	0,4	1,6	2,3	1,4
65	43	4,8	5,5	3,6	4,4	3,6	5,8
66	16	1,8	3	2,8	0,8	1,7	1,9
67	19	2,1	0,7	0,4	3,2	1,6	2,6
68	9	1	2	0,4	0,4	0,6	1,3
69	13	1,4	1,7	1,2	1,2	1,6	1,3
70	21	2,3	2,2	2,4	2,4	1	3,6
71	4	0,4	0,5	0	0,4	0,5	0,4
72	13	1,4	1,7	1,6	1,2	0,9	1,9

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
73	7	0,7	1,2	0,8	0,4	0,9	0,6
74	14	1,5	2,2	0	1,2	0,7	2,3
75	21	2,3	2,7	2	2	2,3	2,3
76	1	0,1	0,2	0	0	0	0,2
77	1	0,1	0,2	0	0	0,2	0
78	3	0,3	0,2	0,4	0,4	0,1	0,6
79	1	0,1	0,2	0	0	0	0,2
80	1	0,1	0,2	0	0	0	0,2
82	3	0,3	0,2	0	0,4	0,5	0,2
83	2	0,2	0	0	0,4	0	0,4
84	0	0	0	0,4	0	0,1	0
88	1	0,1	0,2	0	0	0,2	0
Media	47,01	47,01	49,27	42,93	46,04	45,5	48,42
Casos	900	900	336	67	497	432	468
4b. EDAD 2 (COMPROBAR CUOTAS)							
P4B	900	900	336	67	497	432	468
18-34	276	30,7	26,2	42,8	32	32	29,4
35-49	244	27,1	23,2	28,4	29,6	30,2	24,3
50-64	190	21,1	25	12,8	19,6	21,5	20,7
65 Y MÁS AÑOS	190	21,1	25,5	16	18,8	16,3	25,5

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
4C. Dígame de las siguientes personas ¿quienes conviven con usted en la vivienda? [MULTIRESPUESTA]							
	900	900	336	67	497	432	468
P4C	900	900	400	250	250	437	463
Pareja	625	69,4	67,5	68,4	70,8	68,1	70,6
Descendientes (Fijo/hijos)	340	37,8	35,2	40	39,2	35,8	39,6
Ascendientes (Padre/madre/suegro/sogras y abuelos)	138	15,4	15,5	13,2	15,6	18,4	12,6
Amigos o compañeros de piso	27	3	3,2	0,8	3,2	3,9	2,3
Vive solo/a	33	3,7	4,5	3,2	3,2	4,5	2,9

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
5a. ¿Ha comprado o vendido una vivienda en los últimos 2 años?							
	900	900	336	67	497	432	468
P5A	900	900	400	250	250	437	463
Sí, he comprado y he vendido	13	1,4	0,2	0,4	2,4	1,1	1,8
Sí, he comprado pero NO he vendido	23	2,5	1,7	1,2	3,2	3	2
Sí, he vendido pero NO he comprado	13	1,5	2	1,2	1,2	1,6	1,4
NO he comprado NI he vendido	851	94,5	96	97,2	93,2	94,3	94,8
5b. ¿Ha pensado en comprar o vender una vivienda en los próximos 2 años?							
	900	900	336	67	497	432	468
P5B	900	900	400	250	250	437	463
Sí, he pensado en comprar y en vender	15	1,7	2,2	2,8	1,2	2	1,4
Sí, he pensado en comprar pero NO en vender	19	2,1	3,2	3,6	1,2	2,4	1,9
Sí, he pensado en vender pero NO en comprar	20	2,3	2	2,4	2,4	0,9	3,5

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
NO he pensado en comprar NI en vender	843	93,7	92	91,2	95,2	94,3	93,2
NS	2	0,2	0,5	0	0	0,4	0

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
5c. Y. más concretamente. tiene intención de comprar una vivienda en los proximos 6 meses? (UNICA RESP.)							
	900	900	336	67	497	432	468
P5C	900	900	400	250	250	437	463
Sí	13	1,4	1,7	4,4	0,8	2,4	0,5
No	828	92	92,7	85,6	92,4	89,7	94,2
(NO LEER) Ns/Nc	59	6,6	5,5	10	6,8	7,9	5,3
6. COMPRADOR/VENDEDOR DE VIVIENDA ±2 AÑOS (COMPROBAR CUOTAS)							
	900	900	336	67	497	432	468
P6	900	900	400	250	250	437	463
Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años	100	11,1	11	11,2	11,2	10,3	11,9
No Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años	800	88,9	89	88,8	88,8	89,7	88,1

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
5. ¿Cuál de las siguientes afirmaciones describe mejor a su situación en materia de vivienda?							
P5	900	900	336	67	497	432	468
	900	900	400	250	250	437	463
Vivo en un piso de propiedad sin hipoteca	508	56,4	56	52,4	57,2	59,9	53,1
Vivo en un piso de propiedad con hipoteca	271	30,1	26,2	38	31,6	29,2	30,9
Vivo en un piso de alquiler	106	11,8	16,5	7,6	9,2	9,6	13,9
Vivo en un piso de alquiler con opción a compra	14	1,6	1	1,6	2	1,3	1,9
Otras:	1	0,1	0,2	0,4	0	0	0,2
P5_OTROS	1	1	1	0	0	0	1
	2	2	1	1	0	0	2
ES DE MI SUEGRA	1	75,7	100	0	0	0	75,7
otras	0	24,3	0	100	0	0	24,3
6a. ¿Qué porcentaje de los ingresos familiares se destinan actualmente a la vivienda en la que usted reside (cuota de hipoteca / alquiler)?							

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
P6A	900	900	336	67	497	432	468
	900	900	400	250	250	437	463
0	399	44,4	45,7	40,4	44	50	39,1
2	3	0,3	0,2	0	0,4	0,7	0
3	1	0,1	0,2	0,4	0	0,2	0,1
5	1	0,1	0	1,2	0	0,1	0,1
8	1	0,1	0,2	0	0	0,2	0
9	1	0,1	0,2	0,4	0	0,2	0,1
10	43	4,8	4,2	4	5,2	4,8	4,7
12	0	0	0	0,4	0	0	0,1
15	12	1,4	1	1,6	1,6	1,3	1,4
17	1	0,1	0,2	0	0	0,2	0
18	0	0	0	0,4	0	0,1	0
20	76	8,5	8,5	9,2	8,4	7,6	9,4
21	0	0	0	0,4	0	0	0,1
25	30	3,3	2,5	2	4	4,8	1,9
30	89	9,9	8	12,4	10,8	9,9	9,8
35	9	1	0,2	0,8	1,6	1	1,1
39	1	0,1	0,2	0	0	0	0,2
40	47	5,2	6	7,2	4,4	4,3	6,1
45	2	0,2	0	0	0,4	0	0,4
50	58	6,4	7,5	7,2	5,6	3,9	8,8
60	17	1,9	1,7	1,6	2	1,4	2,3
65	2	0,3	0	0,4	0,4	0,1	0,4
70	13	1,5	2,5	1,6	0,8	0,7	2,2
75	3	0,3	0,2	0,4	0,4	0,5	0,2
80	5	0,6	0,7	1,2	0,4	0,9	0,3

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
90	1	0,1	0	0,8	0	0,1	0,1
99	6	0,6	0,5	0	0,8	0,9	0,4
100	0	0	0	0,4	0	0,1	0
999	78	8,6	9	5,6	8,8	6,1	11
MEDIA							
Media	17,29	17,29	17,38	19,59	16,91	14,9	19,62
Casos	822	822	305	64	453	406	416
6b. Percentage de los ingresos familiares (CODIFICAR)							
P6B	900	900	336	67	497	432	468
	900	900	400	250	250	437	463
0%	399	44,4	45,7	40,4	44	50	39,1
0-10%	49	5,5	5,2	6	5,6	6,2	4,9
10-20%	90	10	9,7	11,6	10	9,1	10,9
20-30%	119	13,2	10,5	14,8	14,8	14,8	11,7
30-40%	57	6,3	6,5	8	6	5,3	7,3
40-50%	60	6,6	7,5	7,2	6	3,9	9,2
Más del 50%	47	5,3	5,7	6,4	4,8	4,6	5,9
NS/NC	78	8,6	9	5,6	8,8	6,1	11
7. ¿Se plantea actualmente cambiar de vivienda o reformar la vivienda en la que usted reside?							

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
P7	900	900	336	67	497	432	468
	900	900	400	250	250	437	463
Sí, cambiar de vivienda	22	2,4	3	5,2	1,6	2,5	2,3
Sí, reformar su vivienda	26	2,8	2,7	3,6	2,8	3,6	2,2
No	848	94,3	93,5	91,2	95,2	93,1	95,4
(NO LEER) Ns/Nc	5	0,5	0,7	0	0,4	0,8	0,2
MOTIVO 1:							
P8_1C	47	47	19	6	22	26	21
	56	56	23	22	11	30	26
Quiere cambiar de zona	9	19,6	21,7	18,2	18,2	21,3	17,5
Achicarse/ disminuir gastos/ alquiler más bajo	3	7,1	4,3	9,1	9,1	4,2	10,9
Para mejorar/ para más comodidad/ más nueva/ más grande	15	30,9	34,8	31,8	27,3	36,3	24,1
Porque es mayor y necesita una vivienda adaptada	1	1,8	4,3	0	0	3,2	0
Independizarse	1	2,4	4,3	4,5	0	4,2	0
Reformar para mantenimiento/ conservación/ renovación	12	25,7	13	27,3	36,4	25,6	25,7
Comprar una vivienda propia	2	4,7	8,7	9,1	0	5,2	4
Otros	4	7,8	8,7	0	9,1	0	17,7
MOTIVO 1:							

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
P8_1	4	4	2	0	2	0	4
	3	3	2	0	1	0	3
AHORA ELLA NO ESTA TRABAJANDO.	1	22,9	50	0	0	0	22,9
MENORES	2	54,2	0	0	100	0	54,2
POR QUE LOS DUEÑOS DEL PISO NO HACEN NADA MAS QUE COMPLICARLES	1	22,9	50	0	0	0	22,9

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
MOTIVO 2:							
P8_2C	47 56	47 56	19 23	6 22	22 11	26 30	21 26
Quiere cambiar de zona	1	1,1	0	9,1	0	1	1,3
Para mejorar/ para más comodidad/ más nueva/ más grande	4	8,3	17,4	9,1	0	13,7	1,3
Porque es mayor y necesita una vivienda adaptada	1	1,8	4,3	0	0	3,2	0
Independizarse	0	0,6	0	4,5	0	1	0
Reformar para mantenimiento/ conservación/ renovación	3	6,6	4,3	4,5	9,1	0	14,9
Comprar una vivienda propia	0	0,6	0	4,5	0	0	1,3
Otros	0	0,6	0	4,5	0	1	0
NC	38	80,5	73,9	63,6	90,9	80	81,2
MOTIVO 2:							
P8_2	0 1	0 1	0 0	0 1	0 0	0 1	0 0
INVERTIR	0	100	0	100	0	100	0
MOTIVO 3:							
P8_3C	9 15	9 15	5 6	2 8	2 1	5 9	4 6
Achicarse/ disminuir gastos/ alquiler más bajo	0	2,9	0	12,5	0	5,1	0
NC	9	97,1	100	87,5	100	94,9	100
MOTIVO 3:							

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
P8_3	0	0	0	0	0	0	0
	0	0	0	0	0	0	0

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
P8	900	900	336	67	497	432	468
	900	900	400	250	250	437	463
Quiere cambiar de zona	10	1,1	1,2	2,4	0,8	1,4	0,8
Achicarse/ disminuir gastos/ alquiler más bajo	4	0,4	0,2	1,2	0,4	0,3	0,5
Para mejorar/ para más comodidad/ más nueva/ más grande	18	2,1	3	3,6	1,2	3,1	1,1
Porque es mayor y necesita una vivienda adaptada	2	0,2	0,5	0	0	0,4	0
Independizarse	1	0,2	0,2	0,8	0	0,3	0
Reformar para mantenimiento/ conservación/ renovación	15	1,7	1	2,8	2	1,6	1,8
Comprar una vivienda propia	2	0,3	0,5	1,2	0	0,3	0,2
Otros	4	0,4	0,5	0,4	0,4	0,1	0,8
NC	0	0	0	0	0	0	0
No contesta	853	94,8	94,2	91,2	95,6	93,9	95,6
P7=Sí, cambiar de vivienda							
P8_1	22	22	10	4	8	11	11
	29	29	12	13	4	15	14
Quiere cambiar de zona	10	45,5	41,7	46,2	50	54	36,7
Achicarse/ disminuir gastos/ alquiler más bajo	4	16,9	8,3	23,1	25	12,6	21,2

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
Para mejorar/ para más comodidad/ más nueva/ más grande	7	33,7	41,7	30,8	25	48,8	18,3
Independizarse	1	2,5	0	15,4	0	4,9	0
Reformar para mantenimiento/ conservación/ renovación	0	1,3	0	7,7	0	0	2,5
Comprar una vivienda propia	2	11,6	16,7	23,1	0	12,6	10,4
Otros	2	9	16,7	7,7	0	2,5	15,8

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
P7=Sí, reformar su vivienda							
P8_2	26 27	26 27	9 11	2 9	14 7	15 15	10 12
Para mejorar/ para más comodidad/ más nueva/ más grande	11	43,8	63,6	55,6	28,6	50,9	32,9
Porque es mayor y necesita una vivienda adaptada	2	6,6	18,2	0	0	10,8	0
Independizarse	1	3,3	9,1	0	0	5,4	0
Reformar para mantenimiento/ conservación/ renovación	15	58,3	36,4	66,7	71,4	43,7	80,7
Otros	2	7,8	0	0	14,3	0	19,7
MOTIVO 1:							
P9_1C	47 56	47 56	19 23	6 22	22 11	26 30	21 26
La hipoteca que tiene	3	7,1	4,3	9,1	9,1	3,2	12,2
Falta de financiación/ que me concedan la hipoteca	1	2,4	4,3	4,5	0	4,2	0
Motivos económicos/ situación económica/ no tiene dinero	24	50,6	47,8	45,5	54,5	54,4	45,9
Difícil vender la vivienda	1	2,9	4,3	9,1	0	1	5,3
Precios de la vivienda	3	6,5	13	9,1	0	4,2	9,4
Ninguno	6	12,6	8,7	4,5	18,2	10,7	14,9
Otros	8	17,9	17,4	18,2	18,2	22,3	12,2

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
MOTIVO 1:							
P9_1	8	8	3	1	4	6	3
EL PRECIO	10	10	4	4	2	7	3
	1	10	25	0	0	14,3	0
LA DOCUEMTACION Y GARANTIAS QUE REQUIEREN PARA UN ALQUILER	0	3,2	0	25	0	4,6	0
NO ENCINTRAR LO QUE BUSCA Y CERCANIA	0	3,2	0	25	0	0	10,7
NO HE ENCONTRADO UNA VIVIENDA CON UN PRECIO DE ALQUILER RAZONABLE PARA CAMBIAR DE ZONA	2	23,6	0	0	50	0	78,7
NO TENGO NINGUNO	1	10	25	0	0	14,3	0
POR CERCANIA A MI LUGAR DE TRABAJO	0	3,2	0	25	0	0	10,7
PRECIO	1	10	25	0	0	14,3	0
QUE ES DE PROTECCIÓN OFICIAL	0	3,2	0	25	0	4,6	0
QUE ES MUY DIFICIL VENDERLA Y COMPRAR OTRA, PORQUE LOS COSTES DE TRANSACCION SON ALTOS	2	23,6	0	0	50	33,8	0
la edad	1	10	25	0	0	14,3	0
MOTIVO 2:							
P9_2C	41	41	18	6	18	24	18
Precios de la vivienda	51	51	21	21	9	28	23
Otros	1	2,7	4,8	4,8	0	4,7	0
	3	6,8	14,3	4,8	0	3,6	11

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
NC	37	90,5	81	90,5	100	91,7	89
MOTIVO 2:							

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
P9_2	3 4	3 4	3 3	0 1	0 0	1 1	2 3
MANO DE OBRA CARA	1	30,1	33,3	0	0	100	0
No sabe si podría necesitar ese dinero para algo importante	0	9,7	0	100	0	0	13,8
QUE NO ES MIA	1	30,1	33,3	0	0	0	43,1
Tiempo de reforma	1	30,1	33,3	0	0	0	43,1
MOTIVO 3:							
P9_3C	4 6	4 6	3 4	1 2	0 0	2 3	2 3
NC	4	100	100	100	0	100	100
MOTIVO 3:							
P9_3	0 0	0 0	0 0	0 0	0 0	0 0	0 0
P9	900 900	900 900	336 400	67 250	497 250	432 437	468 463
La hipoteca que tiene	3	0,4	0,2	0,8	0,4	0,2	0,5
Devaluación de la vivienda	0	0	0	0	0	0	0
Falta de financiación/ que me concedan la hipoteca	1	0,1	0,2	0,4	0	0,3	0
Motivos económicos/ situación económica/ no tiene dinero	24	2,7	2,7	4	2,4	3,3	2
Difícil vender la vivienda	1	0,2	0,2	0,8	0	0,1	0,2

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
Precios de la vivienda	4	0,5	1	1,2	0	0,5	0,4
Ninguno	6	0,7	0,5	0,4	0,8	0,7	0,7
Otros	11	1,2	1,7	2	0,8	1,6	1
NC	0	0	0	0	0	0	0
No contesta	853	94,8	94,2	91,2	95,6	93,9	95,6

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
P7=Sí, cambiar de vivienda							
P9_1	22 29	22 29	10 12	4 13	8 4	11 15	11 14
La hipoteca que tiene	2	10,5	0	7,7	25	0	21,2
Falta de financiación/ que me concedan la hipoteca	1	5,1	8,3	7,7	0	10,2	0
Motivos económicos/ situación económica/ no tiene dinero	7	32,5	41,7	23,1	25	46,3	18,3
Difícil vender la vivienda	1	6,4	8,3	15,4	0	2,5	10,4
Precios de la vivienda	3	15,4	25	23,1	0	12,6	18,3
Ninguno	1	3,9	8,3	0	0	0	7,9
Otros	6	27,4	8,3	30,8	50	30,9	23,8
P7=Sí, reformar su vivienda							
P9_2	26 27	26 27	9 11	2 9	14 7	15 15	10 12
La hipoteca que tiene	1	4,3	9,1	11,1	0	5,4	2,7
Motivos económicos/ situación económica/ no tiene dinero	17	65,9	54,5	77,8	71,4	60	75
Precios de la vivienda	1	3,3	9,1	0	0	5,4	0
Ninguno	5	19,9	9,1	11,1	28,6	18,3	22,4
Otros	5	20,7	54,5	11,1	0	21,7	19,3
10. ¿Donde quisiera cambiar su vivienda?							

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
	22	22	10	4	8	11	11
P10	29	29	12	13	4	15	14
Mismo barrio	8	35	41,7	38,5	25	17,6	52,8
Misma ciudad y otro barrio	9	41,6	33,3	46,2	50	56,8	25,9
Ciudad alrededor. Cuál:	4	18,3	16,7	7,7	25	17,9	18,7
Otra ciudad. Cuál:	1	5,1	8,3	7,7	0	7,7	2,5

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
P10_OTROS	5 6	5 6	3 3	1 2	2 1	3 4	2 2
EN UN PUEBLO MAS TRANQUILO EN LA PLAYA. CUALQUIERA DE LA COSTA, TADELLA	1	16,6	33,3	0	0	30,1	0
PREMIA	1	16,6	33,3	0	0	30,1	0
REUS O VALLS	0	5,3	0	50	0	0	11,9
SILS	1	16,6	33,3	0	0	30,1	0
SIN PREFERENCIAS	0	5,3	0	50	0	9,7	0
TARRAGONA	2	39,4	0	0	100	0	88,1
11. ¿En qué régimen de tenencia?							
P11	22 29	22 29	10 12	4 13	8 4	11 15	11 14
Compra	9	42,6	50	61,5	25	69,1	15,5
Alquiler	6	27,3	33,3	15,4	25	10,2	44,9
Alquiler con opción a compra	6	26,1	8,3	23,1	50	20,7	31,7
Otras:	1	3,9	8,3	0	0	0	7,9
P11_OTROS	1 1	1 1	1 1	0 0	0 0	0 0	1 1
INDIFERENTE	1	100	100	0	0	0	100
12. ¿Tiene alguna segunda residencia de propiedad o de alquiler?							

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
P12	900	900	336	67	497	432	468
	900	900	400	250	250	437	463
SI	217	24,1	27,7	24,4	21,6	26,2	22,2
NO	683	75,9	72,2	75,6	78,4	73,8	77,8

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
1) Alquiler:							
	217	217	93	16	107	113	104
P13_1	226	226	111	61	54	125	101
0	180	82,9	82,9	91,8	81,5	83,1	82,6
1	37	17	17,1	6,6	18,5	16,7	17,4
3	0	0,1	0	1,6	0	0,2	0
Media	0,17	0,17	0,17	0,11	0,19	0,17	0,17
Casos	217	217	93	16	107	113	104
2) Compra:							
	217	217	93	16	107	113	104
P13_2	226	226	111	61	54	125	101
0	20	9,1	9,9	3,3	9,3	6,7	11,7
1	155	71,4	70,3	72,1	72,2	74,5	67,9
2	40	18,2	18,9	24,6	16,7	17	19,5
3	1	0,4	0,9	0	0	0	0,8
4	2	0,9	0	0	1,9	1,8	0
Media	1,13	1,13	1,11	1,21	1,13	1,16	1,09
Casos	217	217	93	16	107	113	104

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
14. Se plantea actualmente adquirir o alquilar una vivienda como segunda residencia?							
	900	900	336	67	497	432	468
P14	900	900	400	250	250	437	463
Sí, adquirir	5	0,6	1,2	1,2	0	0,9	0,2
Sí, alquilar	18	2	1,5	1,6	2,4	1,8	2,2
No	877	97,4	97,2	97,2	97,6	97,3	97,6
20. ¿Cuál es su grado de satisfacción con la evolución de los precios de venta de vivienda en el ultimo año?		100,1	99,9	100	100	100	99,9
	900	900	336	67	497	432	468
P20	900	900	400	250	250	437	463
0	92	10,2	9,7	7,6	10,8	10,3	10
1	32	3,6	3,7	5,2	3,2	3,4	3,7
2	53	5,9	6,2	9,2	5,2	5,4	6,4
3	108	12	11	11,6	12,8	13,5	10,7
4	115	12,8	12,7	10,4	13,2	13,9	11,8
5	206	22,9	23,7	24,8	22	21,4	24,2
6	106	11,7	12	14,4	11,2	12,9	10,6

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
7	71	7,8	7,7	7,2	8	8,9	6,9
8	44	4,9	3,2	5,2	6	4,7	5,1
9	10	1,1	1,7	0	0,8	0,4	1,7
10	9	1	1,2	0,8	0,8	0,5	1,4
99	55	6,1	6,7	3,6	6	4,8	7,3
10 -- 9	19	2,1	3	0,8	1,6	0,8	3,2
8 -- 6	220	24,5	23	26,8	25,2	26,5	22,6
-5-	206	22,9	23,7	24,8	22	21,4	24,2
4 -- 2	277	30,8	30	31,2	31,2	32,7	28,9
1 -- 0	124	13,7	13,5	12,8	14	13,8	13,7
MEDIA							
Media	4,27	4,27	4,28	4,26	4,27	4,23	4,32
Casos	845	845	313	65	467	412	433

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
21b. ¿Cuál es su grado de satisfacción con la evolución de los precios de los alquileres en el ultimo año?							
	900	900	336	67	497	432	468
P21B	900	900	400	250	250	437	463
0	43	4,8	5,7	6,4	4	5,5	4,2
1	25	2,8	4	6	1,6	2,4	3,2
2	44	4,9	6	6,4	4	4,9	5
3	96	10,7	10	10,4	11,2	10,2	11,1
4	113	12,6	12,5	14	12,4	12,2	12,9
5	265	29,4	29	27,6	30	30,1	28,8
6	104	11,5	11	8	12,4	14,4	8,9
7	62	6,9	7,5	5,2	6,8	7	6,9
8	35	3,9	2,5	4,8	4,8	3,1	4,7
9	6	0,7	1,2	0	0,4	0,2	1,1
10	3	0,3	0,2	0,4	0,4	0,3	0,4
99	101	11,3	10,2	10,8	12	9,7	12,7
10 -- 9	9	1	1,5	0,4	0,8	0,5	1,6
8 -- 6	202	22,4	21	18	24	24,6	20,5
-5-	265	29,4	29	27,6	30	30,1	28,8
4 -- 2	254	28,2	28,5	30,8	27,6	27,3	29
1 -- 0	69	7,7	9,7	12,4	5,6	7,9	7,4
MEDIA							
Media	4,52	4,52	4,38	4,16	4,67	4,51	4,54
Casos	799	799	301	60	437	390	408

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
23a. ¿Cuál es su nivel de confianza en la disponibilidad de vivienda de compra durante el próximo año?							
	900	900	336	67	497	432	468
P23A	900	900	400	250	250	437	463
0	85	9,5	11,7	9,2	8	8,3	10,6
1	23	2,5	2,5	6,8	2	3,5	1,7
2	61	6,8	7	9,2	6,4	8,2	5,6
3	72	8	7,2	5,6	8,8	4,7	11
4	69	7,7	7	6	8,4	8,8	6,7
5	171	19	19,7	19,2	18,4	20,2	17,8
6	78	8,6	9,2	10,4	8	9,1	8,2
7	100	11,1	8,7	10,8	12,8	12,8	9,6
8	118	13,1	13	9,6	13,6	12,4	13,7
9	12	1,3	1,2	2,4	1,2	1,1	1,5
10	36	4	3	3,6	4,8	5,1	3
99	75	8,3	9,5	7,2	7,6	5,7	10,7
10 -- 9	48	5,3	4,2	6	6	6,2	4,5
8 -- 6	296	32,9	31	30,8	34,4	34,2	31,6
-5-	171	19	19,7	19,2	18,4	20,2	17,8
4 -- 2	203	22,5	21,2	20,8	23,6	21,8	23,2
1 -- 0	108	12	14,2	16	10	11,8	12,2
MEDIA							
Media	4,93	4,93	4,72	4,68	5,11	5,04	4,83
Casos	825	825	304	62	459	408	418

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
23b. ¿Cuál es su nivel de confianza en la disponibilidad de vivienda de alquiler durante el próximo año?							
P23B	900	900	336	67	497	432	468
	900	900	400	250	250	437	463
0	70	7,8	11,5	5,2	5,6	7,6	7,9
1	21	2,4	2,7	6,4	1,6	2,9	1,9
2	50	5,6	5	8	5,6	6,3	4,9
3	51	5,6	7	4,8	4,8	4,9	6,3
4	57	6,4	4,7	5,2	7,6	5,6	7,1
5	185	20,5	18,7	21,2	21,6	21,8	19,4
6	110	12,2	13,2	11,6	11,6	13,6	11
7	129	14,3	11	12,4	16,8	15,7	13
8	94	10,4	10	10	10,8	8,9	11,9
9	30	3,3	3	3,2	3,6	2,6	4
10	22	2,5	3	3,6	2	3,9	1,2
99	81	9	10	8,4	8,4	6,2	11,6
10 -- 9	53	5,8	6	6,8	5,6	6,5	5,2
8 -- 6	333	37	34,2	34	39,2	38,2	35,8
-5-	185	20,5	18,7	21,2	21,6	21,8	19,4
4 -- 2	158	17,5	16,7	18	18	16,8	18,2
1 -- 0	91	10,2	14,2	11,6	7,2	10,5	9,8
MEDIA							
Media	5,17	5,17	4,89	5,07	5,37	5,19	5,15
Casos	819	819	302	62	455	405	414

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
54. ¿Cuál es su grado de satisfacción con el cumplimiento de plazos en obras de reforma o de nueva construcción?							
P54	900	900	336	67	497	432	468
	900	900	400	250	250	437	463
0	42	4,7	4,7	3,2	4,8	4,6	4,7
1	22	2,5	2,5	3,2	2,4	1,6	3,4
2	40	4,5	4,5	5,2	4,4	3,7	5,2
3	77	8,6	8	7,2	9,2	6,7	10,4
4	88	9,8	9	6,4	10,8	8,8	10,7
5	266	29,5	29,7	34	28,8	33,3	26,1
6	82	9,1	8,5	12	9,2	9,7	8,6
7	59	6,6	6,5	5,6	6,8	8,7	4,7
8	37	4,1	2,5	3,6	5,2	4,7	3,5
9	9	1	0,7	0,4	1,2	0,7	1,2
10	4	0,5	1,2	0,4	0	0,5	0,5
99	172	19,1	22	18,8	17,2	17,2	20,9
10 -- 9	13	1,5	2	0,8	1,2	1,2	1,7
8 -- 6	178	19,8	17,5	21,2	21,2	23,1	16,8
-5-	266	29,5	29,7	34	28,8	33,3	26,1
4 -- 2	206	22,9	21,5	18,8	24,4	19,2	26,3
1 -- 0	64	7,2	7,2	6,4	7,2	6,1	8,1
MEDIA							
Media	4,59	4,59	4,56	4,66	4,6	4,81	4,39
Casos	728	728	262	55	412	358	370

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
58. En una escala del 0 al 10. dígame. por favor en qué medida está satisfecho con las características de su vivienda (superficie. características equipamientos. situación ... no incluye el p (../..))							
P58	900	900	336	67	497	432	468
0	8	0,9	0,5	0,8	1,2	0,5	1,3
1	2	0,2	0	0	0,4	0,5	0
2	9	1	0,7	0,4	1,2	1,1	0,8
3	11	1,2	2	0,4	0,8	1,4	1
4	21	2,3	3,2	3,2	1,6	1,5	3,1
5	62	6,9	10,5	8	4,4	6,5	7,4
6	54	6	4,5	5,2	7,2	5,4	6,7
7	130	14,4	17,5	13,6	12,4	15,1	13,7
8	276	30,7	28,7	34	31,6	33,4	28,3
9	130	14,4	12,7	14,4	15,6	16,2	12,8
10	171	19,1	16,7	17,6	20,8	16,3	21,6
99	25	2,8	2,7	2,4	2,8	2,3	3,2
10 -- 9	301	33,5	29,5	32	36,4	32,5	34,4
8 -- 6	460	51,2	50,7	52,8	51,2	53,8	48,7
-5-	62	6,9	10,5	8	4,4	6,5	7,4
4 -- 2	41	4,5	6	4	3,6	4	5

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
1 -- 0	10	1,1	0,5	0,8	1,6	0,9	1,3
MEDIA							
Media	7,74	7,74	7,56	7,77	7,87	7,76	7,73
Casos	875	875	326	66	483	422	453
72. ¿Cuál es su grado de preocupación por la diferencia entre las tipologías. calidades y situación de la vivienda construida y el que efectivamente demanda el ciudadano? (siendo 0 nada preo (../..))							
	900	900	336	67	497	432	468
P72	900	900	400	250	250	437	463
0	62	6,9	6	8,8	7,2	7,3	6,4
1	12	1,3	1	0,4	1,6	0,9	1,6
2	28	3,1	2,7	1,6	3,6	4,1	2,2
3	64	7,1	6,7	5,2	7,6	6,7	7,5
4	105	11,6	11,5	9,6	12	11,3	11,9
5	269	29,9	29	30,4	30,4	33	27
6	109	12,1	10,5	14,4	12,8	13,2	11
7	86	9,5	9,7	10,8	9,2	8,1	10,9
8	70	7,8	9	8,8	6,8	8,3	7,3
9	21	2,4	3,2	0,8	2	2,1	2,6
10	28	3,1	4,2	3,2	2,4	2,3	3,9

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
99	47	5,2	6,2	6	4,4	2,7	7,6
10 -- 9	50	5,5	7,5	4	4,4	4,5	6,5
8 -- 6	264	29,4	29,2	34	28,8	29,5	29,2
-5-	269	29,9	29	30,4	30,4	33	27
4 -- 2	197	21,9	21	16,4	23,2	22,1	21,7
1 -- 0	73	8,2	7	9,2	8,8	8,3	8,1
MEDIA							
Media	5,05	5,05	5,26	5,12	4,91	4,97	5,13
Casos	853	853	315	63	475	421	432
65. ¿Cuál es su nivel de confianza en el apoyo de la administración en reclamaciones e incidencias en la compra de vivienda nueva?							
P65	900	900	336	67	497	432	468
0	257	28,6	29,5	28	28	33,2	24,3
1	35	3,9	4,2	4,4	3,6	3,1	4,6
2	99	11	11	9,6	11,2	11,7	10,4
3	127	14,2	11,2	12	16,4	12,5	15,7
4	98	10,9	12,5	12,4	9,6	12,4	9,5
5	126	13,9	14	19,2	13,2	12,3	15,4
6	38	4,2	3,5	3,6	4,8	5	3,5
7	7	0,7	1,2	0,8	0,4	0,9	0,6
8	6	0,6	0,2	1,2	0,8	0,4	0,9

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
9	4	0,4	0,5	0	0,4	0,2	0,6
10	4	0,4	0,5	0	0,4	0	0,8
99	100	11,1	11,5	8,8	11,2	8,3	13,8
10 -- 9	7	0,8	1	0	0,8	0,2	1,4
8 -- 6	50	5,6	5	5,6	6	6,3	4,9
-5-	126	13,9	14	19,2	13,2	12,3	15,4
4 -- 2	324	36	34,7	34	37,2	36,6	35,5
1 -- 0	292	32,5	33,7	32,4	31,6	36,3	28,9
MEDIA							
Media	2,53	2,53	2,5	2,65	2,54	2,36	2,7
Casos	800	800	297	61	441	396	403
66. En caso de sufrir incidencias en un trabajo de reparación o rehabilitación en el hogar. ¿cuál es el nivel de confianza que tiene en el apoyo que da la administración en este tipo de recla (../..)							
P66	900	900	336	67	497	432	468
	900	900	400	250	250	437	463
0	249	27,7	28,5	27,6	27,2	32,3	23,5
1	55	6,1	4,7	5,2	7,2	3,3	8,8
2	105	11,7	10,7	11,2	12,4	13,8	9,7
3	128	14,3	15	12,4	14	14,7	13,9
4	98	10,9	11,5	12	10,4	10,7	11,1

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
5	120	13,3	13	16	13,2	10,7	15,8
6	36	4	3,5	6	4	5	3
7	15	1,6	1,7	1,2	1,6	1,3	1,9
8	14	1,5	1,5	1,2	1,6	1,7	1,4
9	3	0,3	0	0,8	0,4	0,1	0,4
10	2	0,2	0,5	0,8	0	0	0,5
99	75	8,3	9,2	5,6	8	6,4	10
10 -- 9	5	0,5	0,5	1,6	0,4	0,1	0,9
8 -- 6	64	7,1	6,7	8,4	7,2	7,9	6,4
-5-	120	13,3	13	16	13,2	10,7	15,8
4 -- 2	332	36,9	37,2	35,6	36,8	39,2	34,7
1 -- 0	305	33,9	33,2	32,8	34,4	35,6	32,2
MEDIA							
Media	2,56	2,56	2,56	2,78	2,53	2,4	2,72
Casos	825	825	305	64	457	404	421
70. ¿Cuál es su grado de satisfacción sobre la fiscalidad actual del alquiler para los ciudadanos (desgravación. etc.)?							
P70	900	900	336	67	497	432	468
	900	900	400	250	250	437	463
0	156	17,3	20	13,6	16	19,7	15,1
1	49	5,5	4	3,2	6,8	5,2	5,8
2	81	9	7,5	12,4	9,6	8,8	9,2
3	106	11,7	11,5	14	11,6	12	11,5

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
4	96	10,7	11,2	9,6	10,4	11	10,3
5	171	19,1	19,7	20,4	18,4	19,4	18,7
6	44	4,8	3,5	6	5,6	4,7	4,9
7	27	3	2,2	2,8	3,6	3,6	2,5
8	20	2,2	3,5	3,6	1,2	2,8	1,7
9	1	0,2	0,2	0,8	0	0,1	0,2
10	5	0,6	0,2	0,4	0,8	0,2	0,9
99	143	15,9	16,2	13,2	16	12,5	19
10 -- 9	6	0,7	0,5	1,2	0,8	0,3	1,1
8 -- 6	91	10,1	9,2	12,4	10,4	11,1	9,2
-5-	171	19,1	19,7	20,4	18,4	19,4	18,7
4 -- 2	283	31,4	30,2	36	31,6	31,8	31,1
1 -- 0	205	22,8	24	16,8	22,8	24,9	20,9
MEDIA							
Media	3,23	3,23	3,19	3,53	3,22	3,18	3,28
Casos	757	757	281	58	418	378	379

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
71. ¿Cuál es su grado de satisfacción con la fiscalidad actual por la adquisición de vivienda (desgravación fiscal. cuentas vivienda. etc.)?							
	900	900	336	67	497	432	468
P71	900	900	400	250	250	437	463
0	181	20,1	23,2	19,6	18	22,4	18
1	52	5,8	3,7	2,8	7,6	5,7	5,9
2	96	10,7	10	16	10,4	10,3	11
3	98	10,9	10,5	10,8	11,2	13	9
4	109	12,2	11,7	12,4	12,4	11,2	13,1
5	163	18,1	17,2	19,6	18,4	17,8	18,3
6	48	5,4	4,5	4,8	6	5,1	5,5
7	16	1,8	2,2	1,2	1,6	2	1,6
8	19	2,1	2,7	5,2	1,2	2,8	1,4
9	4	0,4	0	0	0,8	0	0,9
10	1	0,1	0,2	0,4	0	0,3	0
99	113	12,5	13,7	7,2	12,4	9,4	15,4
10 -- 9	5	0,6	0,2	0,4	0,8	0,3	0,9
8 -- 6	83	9,2	9,5	11,2	8,8	9,9	8,6
-5-	163	18,1	17,2	19,6	18,4	17,8	18,3
4 -- 2	304	33,7	32,2	39,2	34	34,5	33
1 -- 0	233	25,9	27	22,4	25,6	28,1	23,8
MEDIA							
Media	3,03	3,03	2,97	3,21	3,05	2,97	3,1

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
Casos	787	787	289	62	435	392	396

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
73. ¿Cuál es su nivel de confianza en la capacidad del municipio de crear vivienda protegida?							
	900	900	336	67	497	432	468
P73	900	900	400	250	250	437	463
0	207	23,1	23	25,2	22,8	25,5	20,8
1	66	7,4	6,5	4	8,4	9,7	5,2
2	80	8,9	9,2	8,4	8,8	11	7
3	124	13,8	16,5	14	12	14	13,7
4	90	10	12	8,8	8,8	7,7	12,2
5	135	15	13,7	14	16	14,6	15,4
6	70	7,8	5,7	10	8,8	5,6	9,8
7	47	5,3	4,2	2	6,4	4,8	5,7
8	26	2,9	3,2	7,6	2	3,1	2,7
9	6	0,6	0,2	1,2	0,8	1	0,3
10	8	0,9	0,7	0	1,2	0,2	1,6
99	39	4,3	4,7	4,8	4	2,9	5,7
10 -- 9	14	1,6	1	1,2	2	1,2	1,9
8 -- 6	143	15,9	13,2	19,6	17,2	13,5	18,1
-5-	135	15	13,7	14	16	14,6	15,4
4 -- 2	295	32,8	37,7	31,2	29,6	32,7	32,9
1 -- 0	274	30,4	29,5	29,2	31,2	35,2	26
MEDIA							
Media	3,17	3,17	3,06	3,29	3,23	2,88	3,44
Casos	861	861	320	64	477	420	441

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
76. ¿Cuál es su nivel de confianza en la capacidad para vender un piso en menos de 6 meses?							
	900	900	336	67	497	432	468
P76	900	900	400	250	250	437	463
0	315	35	33,5	38	35,6	33,4	36,4
1	125	13,8	13,7	13,2	14	15,6	12,2
2	145	16,1	14,5	16	17,2	15,4	16,8
3	140	15,5	16,2	17,2	14,8	14,2	16,7
4	61	6,8	5,7	5,6	7,6	7,5	6,1
5	56	6,2	10	6,4	3,6	6,4	6
6	14	1,6	1,5	2	1,6	1	2,1
7	14	1,6	1,2	0,4	2	3,1	0,2
8	5	0,5	0,7	0	0,4	0,2	0,8
9	6	0,6	0,5	0	0,8	0,8	0,4
99	20	2,3	2,2	1,2	2,4	2,3	2,2
10 -- 9	6	0,6	0,5	0	0,8	0,8	0,4
8 -- 6	33	3,7	3,5	2,4	4	4,4	3,1
-5-	56	6,2	10	6,4	3,6	6,4	6
4 -- 2	345	38,4	36,5	38,8	39,6	37,1	39,6
1 -- 0	440	48,8	47,2	51,2	49,6	49	48,7
MEDIA							
Media	1,85	1,85	1,97	1,68	1,8	1,93	1,78
Casos	880	880	328	67	485	422	457

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
77. ¿Cuál es su grado de preocupación por el nivel de endeudamiento de las familias? (siendo 0 nada preocupado y 10 muy preocupado)							
	900	900	336	67	497	432	468
P77	900	900	400	250	250	437	463
0	38	4,3	3,7	2,8	4,8	6,1	2,6
1	12	1,4	1,7	0,8	1,2	0,2	2,5
2	22	2,4	2,5	2	2,4	1,6	3,1
3	35	3,9	4	2,8	4	4,6	3,2
4	26	2,9	3,2	2	2,8	3	2,8
5	57	6,4	6	8	6,4	7,1	5,7
6	34	3,8	4	4,4	3,6	2,9	4,7
7	75	8,4	8,7	9,2	8	7,6	9,1
8	214	23,7	24,7	25,6	22,8	25,6	22
9	137	15,2	14	15,2	16	16,9	13,7
10	242	26,9	26	26	27,6	23,8	29,7
99	7	0,8	1,2	1,2	0,4	0,7	0,8
10 -- 9	379	42,1	40	41,2	43,6	40,7	43,4
8 -- 6	323	35,9	37,5	39,2	34,4	36	35,8
-5-	57	6,4	6	8	6,4	7,1	5,7
4 -- 2	83	9,2	9,7	6,8	9,2	9,3	9,2
1 -- 0	51	5,6	5,5	3,6	6	6,3	5
MEDIA							

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
Media	7,44	7,44	7,4	7,63	7,44	7,35	7,53
Casos	893	893	331	67	495	429	464

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
79a. ¿Cuál es su grado de satisfacción con las condiciones económicas de su vivienda?							
	900	900	336	67	497	432	468
P79A	900	900	400	250	250	437	463
0	21	2,3	1,5	2,8	2,8	1,8	2,8
1	6	0,7	0,5	0,8	0,8	1,1	0,3
2	25	2,8	3	1,6	2,8	2,9	2,6
3	35	3,9	3,7	3,6	4	4,1	3,7
4	58	6,4	7,5	6,8	5,6	8,1	4,8
5	216	24	25,7	23,6	22,8	25	23
6	122	13,6	12,5	15,6	14	11,5	15,5
7	130	14,5	15,2	14	14	14,9	14,1
8	151	16,8	16,2	19,6	16,8	16,7	16,9
9	49	5,4	4	5,6	6,4	4	6,8
10	65	7,2	6,5	4,4	8	7,8	6,6
99	23	2,5	3,5	1,6	2	2,1	2,9
10 -- 9	114	12,6	10,5	10	14,4	11,7	13,4
8 -- 6	403	44,8	44	49,2	44,8	43,1	46,4
-5-	216	24	25,7	23,6	22,8	25	23
4 -- 2	118	13,1	14,2	12	12,4	15,2	11,1
1 -- 0	27	3	2	3,6	3,6	2,9	3,1
MEDIA							
Media	6,17	6,17	6,11	6,13	6,21	6,1	6,23
Casos	877	877	324	66	487	423	454

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
79b. ¿Cuál es su grado de satisfacción con la evolución del precio de las hipotecas?							
	900	900	336	67	497	432	468
P79B	900	900	400	250	250	437	463
0	93	10,4	10,2	7,6	10,8	10,5	10,2
1	27	3	3	4,4	2,8	1,9	4
2	67	7,5	7,2	8	7,6	7,6	7,5
3	110	12,3	13	13,6	11,6	11,5	13
4	110	12,3	12,2	11,2	12,4	12,9	11,7
5	174	19,4	21,5	22	17,6	18,5	20,2
6	81	9	7,5	8,8	10	9,5	8,5
7	48	5,3	5	5,2	5,6	6,6	4,2
8	42	4,6	3,2	4,4	5,6	6	3,4
9	14	1,6	0,7	2,8	2	1,2	1,9
10	11	1,2	1,2	1,2	1,2	2,3	0,2
99	121	13,5	15	10,8	12,8	11,6	15,2
10 -- 9	25	2,8	2	4	3,2	3,5	2,2
8 -- 6	171	19	15,7	18,4	21,2	22,1	16,1
-5-	174	19,4	21,5	22	17,6	18,5	20,2
4 -- 2	288	32	32,5	32,8	31,6	32	32,1
1 -- 0	120	13,3	13,2	12	13,6	12,4	14,3
MEDIA							
Media	4,11	4,11	3,98	4,23	4,18	4,3	3,92
Casos	779	779	285	60	433	382	397

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
78. ¿Cuál es su grado de preocupación por la posibilidad de no poder pagar. e incluso perder su vivienda. durante el próximo año? (siendo 0 nada preocupado y 10 muy preocupado)							
	900	900	336	67	497	432	468
P78	900	900	400	250	250	437	463
0	344	38,2	38,7	39,6	37,6	41,9	34,7
1	68	7,5	7,7	5,6	7,6	7,3	7,7
2	64	7,2	7	7,6	7,2	8,1	6,3
3	53	5,8	5,7	5,2	6	6,4	5,4
4	34	3,8	5,2	4	2,8	3,4	4,1
5	79	8,8	8	9,6	9,2	8	9,5
6	34	3,7	4,2	2	3,6	4	3,5
7	35	3,8	4,2	3,6	3,6	3,3	4,3
8	50	5,6	3,2	5,6	7,2	5,8	5,5
9	32	3,5	4	3,6	3,2	3,5	3,5
10	100	11,1	10,5	13,6	11,2	7,3	14,6
99	8	0,9	1,2	0	0,8	0,8	1
10 -- 9	132	14,6	14,5	17,2	14,4	10,8	18,2
8 -- 6	119	13,2	11,7	11,2	14,4	13,1	13,3
-5-	79	8,8	8	9,6	9,2	8	9,5
4 -- 2	151	16,8	18	16,8	16	18	15,7
1 -- 0	411	45,7	46,5	45,2	45,2	49,3	42,3

	Total	Total	P1A			P3	
Frecuencias			Barcelona y Àrea Metropolitana	Resto de capitales de provincia y entorno urbano	Resto	Hombre	Mujer
Total	900	900	336	67	497	432	468
Muestra real	900	900	400	250	250	437	463
MEDIA							
Media	3,39	3,39	3,26	3,51	3,45	2,97	3,77
Casos	892	892	331	67	493	429	463
78b. Para terminar. en esta situación de riesgo que identifica. qué alternativa tendría en caso de pérdida de su vivienda? RESPUESTA SIMPLE							
P78B	250 248	250 248	88 105	19 71	143 72	103 101	147 147
Alquiler de otra vivienda de precio asumible	76	30,4	31,4	35,2	29,2	39	24,4
Convivir con un familiar	102	40,8	41	33,8	41,7	32,9	46,4
Habitar una segunda residencia, propia o cedida.	14	5,6	3,8	4,2	6,9	9,5	2,9
Ninguna alternativa	22	9	11,4	12,7	6,9	6,7	10,5
NS/NC	35	14,2	12,4	14,1	15,3	11,8	15,8

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
ÁMBITO TERRITORIAL								
	900	900	276	244	190	190	100	800
P1A	900	900	292	238	181	189	100	800
Barcelona y Àrea Metropolitana	336	37,3	31,9	31,9	44,2	45,1	36,9	37,3
Resto de capitales de provincia y entorno urbano	67	7,5	10,4	7,8	4,5	5,7	7,5	7,5
Resto	497	55,2	57,6	60,2	51,3	49,2	55,6	55,2
ÁMBITO TERRITORIAL (AGRUPADO)								
	900	900	276	244	190	190	100	800
P1A_C	900	900	292	238	181	189	100	800
Barcelona y Àrea Metropolitana	336	37,3	31,9	31,9	44,2	45,1	36,9	37,3
Resto de capitales de provincia y entorno urbano+Resto	564	62,7	68,1	68,1	55,8	54,9	63,1	62,7
3. SEXO (COMPROBAR CUOTAS)								
	900	900	276	244	190	190	100	800
P3	900	900	292	238	181	189	100	800

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
Hombre	432	48	50,1	53,4	49	37,1	44,4	48,5
Mujer	468	52	49,9	46,6	51	62,9	55,6	51,5

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
4a. EDAD 1 (COMPROBAR CUOTAS)								
	900	900	276	244	190	190	100	800
P4A	900	900	292	238	181	189	100	800
18	16	1,8	5,9	0	0	0	0	2
19	4	0,5	1,5	0	0	0	0	0,5
20	6	0,7	2,3	0	0	0	2,8	0,5
21	16	1,7	5,6	0	0	0	0	1,9
22	11	1,2	3,9	0	0	0	0,8	1,2
23	11	1,2	3,9	0	0	0	0	1,3
24	5	0,6	1,8	0	0	0	2,3	0,3
25	15	1,7	5,4	0	0	0	0	1,9
26	20	2,2	7,3	0	0	0	0,8	2,4
27	8	0,9	3	0	0	0	2,8	0,7
28	17	1,9	6,2	0	0	0	0,8	2
29	10	1,1	3,6	0	0	0	2,8	0,9
30	32	3,5	11,5	0	0	0	2,5	3,7
31	8	0,9	3	0	0	0	2,8	0,7
32	26	2,9	9,4	0	0	0	5,1	2,6
33	23	2,6	8,4	0	0	0	4,8	2,3
34	47	5,2	17,1	0	0	0	3,1	5,5
35	19	2,1	0	7,7	0	0	0,3	2,3
36	8	0,9	0	3,3	0	0	3,1	0,6
37	12	1,3	0	4,8	0	0	4,2	0,9
38	6	0,7	0	2,5	0	0	0,3	0,7
39	7	0,8	0	2,8	0	0	1,1	0,7
40	23	2,5	0	9,2	0	0	4,8	2,2
41	10	1,1	0	4,1	0	0	2	1

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
42	19	2,2	0	8	0	0	0,5	2,4
43	18	2	0	7,4	0	0	4,2	1,7
44	20	2,3	0	8,3	0	0	5,6	1,8
45	16	1,8	0	6,5	0	0	0,8	1,9
46	22	2,5	0	9,1	0	0	1,7	2,6
47	19	2,1	0	7,6	0	0	0,8	2,2
48	21	2,3	0	8,4	0	0	0,8	2,5
49	25	2,8	0	10,3	0	0	7,6	2,2
50	23	2,6	0	0	12,3	0	0,8	2,8
51	6	0,7	0	0	3,4	0	0	0,8
52	10	1,1	0	0	5	0	2,8	0,8
53	9	1	0	0	4,6	0	0	1,1
54	10	1,1	0	0	5,2	0	0,8	1,1
55	14	1,6	0	0	7,4	0	0,8	1,7
56	21	2,3	0	0	11	0	1,1	2,5
57	14	1,6	0	0	7,5	0	1,7	1,6
58	10	1,1	0	0	5,4	0	0	1,3
59	11	1,3	0	0	5,9	0	0,8	1,3
60	13	1,5	0	0	6,9	0	1,1	1,5
61	10	1,2	0	0	5,5	0	2,8	1
62	10	1,2	0	0	5,5	0	2	1,1
63	11	1,2	0	0	5,6	0	0	1,3
64	17	1,8	0	0	8,7	0	2	1,8
65	43	4,8	0	0	0	22,5	0,8	5,2
66	16	1,8	0	0	0	8,4	2,5	1,7
67	19	2,1	0	0	0	9,8	2	2,1
68	9	1	0	0	0	4,7	0,8	1
69	13	1,4	0	0	0	6,7	0,8	1,5
70	21	2,3	0	0	0	11,1	2,8	2,3
71	4	0,4	0	0	0	1,9	2	0,2
72	13	1,4	0	0	0	6,8	0,8	1,5

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
73	7	0,7	0	0	0	3,5	0	0,8
74	14	1,5	0	0	0	7,1	0	1,7
75	21	2,3	0	0	0	10,8	0	2,6
76	1	0,1	0	0	0	0,4	0	0,1
77	1	0,1	0	0	0	0,4	0	0,1
78	3	0,3	0	0	0	1,6	0	0,4
79	1	0,1	0	0	0	0,4	0	0,1
80	1	0,1	0	0	0	0,4	0	0,1
82	3	0,3	0	0	0	1,5	0,8	0,2
83	2	0,2	0	0	0	1	0	0,2
84	0	0	0	0	0	0,1	0,3	0
88	1	0,1	0	0	0	0,4	0	0,1
Media	47,01	47,01	28,03	43,02	56,91	69,85	44,74	47,3
Casos	900	900	276	244	190	190	100	800
4b. EDAD 2 (COMPROBAR CUOTAS)								
P4B	900	900	276	244	190	190	100	800
18-34	276	30,7	100	0	0	0	31,5	30,6
35-49	244	27,1	0	100	0	0	37,9	25,8
50-64	190	21,1	0	0	100	0	16,8	21,6
65 Y MÁS AÑOS	190	21,1	0	0	0	100	13,8	22

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
4C. Dígame de las siguientes personas ¿quienes conviven con usted en la vivienda? [MULTIRESPUESTA]								
	900	900	276	244	190	190	100	800
P4C	900	900	292	238	181	189	100	800
Pareja	625	69,4	52,6	77,9	72,5	79,7	70	69,3
Descendientes (Fijo/hijos)	340	37,8	23,9	60,7	46,5	19,7	51,8	36
Ascendientes (Padre/madre/suegro/sogras y abuelos)	138	15,4	29,5	12,4	8,8	5,4	16,3	15,3
Amigos o compañeros de piso	27	3	6,1	1,4	1,3	2,4	3,7	3
Vive solo/a	33	3,7	5,1	2,8	1,8	4,7	3,9	3,7

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
5a. ¿Ha comprado o vendido una vivienda en los últimos 2 años?								
	900	900	276	244	190	190	100	800
P5A	900	900	292	238	181	189	100	800
Sí, he comprado y he vendido	13	1,4	1,5	2,8	0	1	13	0
Sí, he comprado pero NO he vendido	23	2,5	4	3,7	0,9	0,4	22,6	0
Sí, he vendido pero NO he comprado	13	1,5	0,4	1,7	1,3	3	13,5	0
NO he comprado NI he vendido	851	94,5	94,1	91,8	97,8	95,5	51	100
5b. ¿Ha pensado en comprar o vender una vivienda en los próximos 2 años?								
	900	900	276	244	190	190	100	800
P5B	900	900	292	238	181	189	100	800
Sí, he pensado en comprar y en vender	15	1,7	1	2,8	2,8	0,1	15,4	0
Sí, he pensado en comprar pero NO en vender	19	2,1	4,2	2	0,6	0,9	19,3	0
Sí, he pensado en vender pero NO en comprar	20	2,3	0,3	4,1	3,3	1,8	20,2	0

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
NO he pensado en comprar NI en vender	843	93,7	94,2	91,1	93,3	96,8	45,1	99,8
NS	2	0,2	0,3	0	0	0,4	0	0,2

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
5c. Y. más concretamente. tiene intención de comprar una vivienda en los proximos 6 meses? (UNICA RESP.)								
	900	900	276	244	190	190	100	800
P5C	900	900	292	238	181	189	100	800
Sí	13	1,4	1,3	1,2	1,8	1,5	10,9	0,2
No	828	92	86,8	96,1	93,2	93,2	86,6	92,7
(NO LEER) Ns/Nc	59	6,6	11,9	2,6	5	5,4	2,5	7,1
6. COMPRADOR/VENDEDOR DE VIVIENDA ±2 AÑOS (COMPROBAR CUOTAS)								
	900	900	276	244	190	190	100	800
P6	900	900	292	238	181	189	100	800
Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años	100	11,1	11,4	15,5	8,9	7,3	100	0
No Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años	800	88,9	88,6	84,5	91,1	92,7	0	100

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
5. ¿Cuál de las siguientes afirmaciones describe mejor a su situación en materia de vivienda?								
	900	900	276	244	190	190	100	800
P5	900	900	292	238	181	189	100	800
Vivo en un piso de propiedad sin hipoteca	508	56,4	45,1	39,1	66,6	84,8	43,5	58
Vivo en un piso de propiedad con hipoteca	271	30,1	32,6	50,4	25,6	4,7	40,6	28,8
Vivo en un piso de alquiler	106	11,8	18,6	9,4	6,2	10,5	13,7	11,6
Vivo en un piso de alquiler con opción a compra	14	1,6	3,6	1	1	0	2,3	1,5
Otras:	1	0,1	0	0,1	0,4	0	0	0,1
P5_OTROS	1	1	0	0	1	0	0	1
	2	2	0	1	1	0	0	2
ES DE MI SUEGRA	1	75,7	0	0	100	0	0	75,7
otras	0	24,3	0	100	0	0	0	24,3
6a. ¿Qué porcentaje de los ingresos familiares se destinan actualmente a la vivienda en la que usted reside (cuota de hipoteca / alquiler)?								

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
P6A	900	900	276	244	190	190	100	800
0	399	44,4	37,6	32,2	50,3	64	32,8	45,8
2	3	0,3	0,7	0,3	0	0	0	0,4
3	1	0,1	0,1	0	0,4	0	0	0,1
5	1	0,1	0,1	0	0	0,3	0	0,1
8	1	0,1	0	0,3	0	0	0	0,1
9	1	0,1	0,1	0,3	0	0	0	0,1
10	43	4,8	2,1	4,2	7,7	6,4	1,9	5,1
12	0	0	0,1	0	0	0	0	0
15	12	1,4	1,5	1,4	0	2,5	0,8	1,4
17	1	0,1	0	0,3	0	0	0	0,1
18	0	0	0	0	0	0,1	0	0
20	76	8,5	8,5	12,9	9,1	2,2	15,5	7,6
21	0	0	0	0,1	0	0	0	0
25	30	3,3	6,1	5,1	0,1	0	5,6	3
30	89	9,9	13	10,8	7,9	6,1	10,4	9,8
35	9	1	1,4	2,1	0	0,1	2	0,9
39	1	0,1	0	0,3	0	0	0	0,1
40	47	5,2	7,2	7,8	3,3	0,9	10,7	4,5
45	2	0,2	0,7	0	0	0	0	0,2
50	58	6,4	7,9	8,7	5,8	1,9	4,8	6,6
60	17	1,9	1,6	3,8	1	0,6	5,1	1,5
65	2	0,3	0	0,9	0	0	0,3	0,2
70	13	1,5	1,3	1,9	2,7	0	0	1,7
75	3	0,3	0,8	0,3	0	0	0,3	0,4
80	5	0,6	0,4	0,2	1,9	0	0	0,7

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
90	1	0,1	0,2	0	0	0	0	0,1
99	6	0,6	0,3	0,8	0,4	1	0	0,7
100	0	0	0	0	0	0,1	0	0
999	78	8,6	7,9	5	9,3	13,7	9,9	8,5
MEDIA								
Media	17,29	17,29	20,23	22,85	15,05	7,21	20,76	16,86
Casos	822	822	254	232	172	164	90	732
6b. Percentage de los ingresos familiares (CODIFICAR)								
P6B	900	900	276	244	190	190	100	800
	900	900	292	238	181	189	100	800
0%	399	44,4	37,6	32,2	50,3	64	32,8	45,8
0-10%	49	5,5	3,1	5,2	8,2	6,7	1,9	5,9
10-20%	90	10	10,2	14,6	9,1	4,9	16,3	9,2
20-30%	119	13,2	19,2	16	8	6,1	16	12,8
30-40%	57	6,3	8,7	10,2	3,3	1	12,6	5,5
40-50%	60	6,6	8,6	8,7	5,8	1,9	4,8	6,9
Más del 50%	47	5,3	4,7	8,1	6,1	1,8	5,6	5,2
NS/NC	78	8,6	7,9	5	9,3	13,7	9,9	8,5
7. ¿Se plantea actualmente cambiar de vivienda o reformar la vivienda en la que usted reside?								

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
	900	900	276	244	190	190	100	800
P7	900	900	292	238	181	189	100	800
Sí, cambiar de vivienda	22	2,4	2,6	4,1	2,2	0	12,5	1,1
Sí, reformar su vivienda	26	2,8	1,4	5,1	3	1,9	2	2,9
No	848	94,3	94,9	90,5	94,8	97,6	82,7	95,7
(NO LEER) Ns/Nc	5	0,5	1	0,3	0	0,4	2,8	0,2
MOTIVO 1:								
	47	47	11	22	10	4	15	33
P8_1C	56	56	16	26	9	5	20	36
Quiere cambiar de zona	9	19,6	27,7	9,9	39,9	0	28,7	15,6
Achicarse/ disminuir gastos/ alquiler más bajo	3	7,1	0	15	0	0	17,4	2,6
Para mejorar/ para más comodidad/ más nueva/ más grande	15	30,9	14,8	27,4	48,8	53,7	23,2	34,4
Porque es mayor y necesita una vivienda adaptada	1	1,8	0	0	8,5	0	0	2,6
Independizarse	1	2,4	2,4	0	0	23,1	1,9	2,6
Reformar para mantenimiento/ conservación/ renovación	12	25,7	12,3	44	0	23,1	15,5	30,2
Comprar una vivienda propia	2	4,7	9,9	3,7	2,7	0	13,4	0,8
Otros	4	7,8	32,8	0	0	0	0	11,3
MOTIVO 1:								

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
P8_1	4	4	4	0	0	0	0	4
	3	3	3	0	0	0	0	3
AHORA ELLA NO ESTA TRABAJANDO.	1	22,9	22,9	0	0	0	0	22,9
MENORES	2	54,2	54,2	0	0	0	0	54,2
POR QUE LOS DUEÑOS DEL PISO NO HACEN NADA MAS QUE COMPLICARLES	1	22,9	22,9	0	0	0	0	22,9

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
MOTIVO 2:								
P8_2C	47 56	47 56	11 16	22 26	10 9	4 5	15 20	33 36
Quiere cambiar de zona	1	1,1	0	2,4	0	0	3,7	0
Para mejorar/ para más comodidad/ más nueva/ más grande	4	8,3	15	6,1	0	23,1	13,4	6
Porque es mayor y necesita una vivienda adaptada	1	1,8	0	0	0	23,1	0	2,6
Independizarse	0	0,6	0	1,2	0	0	1,9	0
Reformar para mantenimiento/ conservación/ renovación	3	6,6	17,8	0	0	30,6	0	9,5
Comprar una vivienda propia	0	0,6	2,4	0	0	0	1,9	0
Otros	0	0,6	2,4	0	0	0	1,9	0
NC	38	80,5	62,3	90,3	100	23,1	77,3	81,9
MOTIVO 2:								
P8_2	0 1	0 1	0 1	0 0	0 0	0 0	0 1	0 0
INVERTIR	0	100	100	0	0	0	100	0
MOTIVO 3:								
P8_3C	9 15	9 15	4 5	2 6	0 0	3 4	3 8	6 7
Achicarse/ disminuir gastos/ alquiler más bajo	0	2,9	0	12,3	0	0	8,2	0
NC	9	97,1	100	87,7	0	100	91,8	100
MOTIVO 3:								

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
P8_3	0	0	0	0	0	0	0	0
	0	0	0	0	0	0	0	0

Frecuencias	Total	Total	P4B				P6	
			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
P8	900	900	276	244	190	190	100	800
	900	900	292	238	181	189	100	800
Quiere cambiar de zona	10	1,1	1,1	1,1	2,1	0	4,7	0,6
Achicarse/ disminuir gastos/ alquiler más bajo	4	0,4	0	1,5	0	0	2,8	0,1
Para mejorar/ para más comodidad/ más nueva/ más grande	18	2,1	1,2	3,1	2,5	1,5	5,3	1,6
Porque es mayor y necesita una vivienda adaptada	2	0,2	0	0	0,4	0,4	0	0,2
Independizarse	1	0,2	0,1	0,1	0	0,4	0,5	0,1
Reformar para mantenimiento/ conservación/ renovación	15	1,7	1,2	4	0	1	2,3	1,6
Comprar una vivienda propia	2	0,3	0,5	0,3	0,1	0	2,2	0
Otros	4	0,4	1,4	0	0	0	0,3	0,5
NC	0	0	0	0	0	0	0	0
No contesta	853	94,8	96	90,8	94,8	98,1	85,5	95,9
P7=Sí, cambiar de vivienda								
P8_1	22	22	7	10	4	0	13	9
	29	29	10	14	5	0	19	10
Quiere cambiar de zona	10	45,5	42,7	27,4	93,6	0	37,5	56,6
Achicarse/ disminuir gastos/ alquiler más bajo	4	16,9	0	36,1	0	0	22,3	9,3

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
Para mejorar/ para más comodidad/ más nueva/ más grande	7	33,7	38,4	44,5	0	0	42,4	21,7
Independizarse	1	2,5	3,7	2,7	0	0	4,3	0
Reformar para mantenimiento/ conservación/ renovación	0	1,3	0	2,7	0	0	2,1	0
Comprar una vivienda propia	2	11,6	19	8,3	6,4	0	17,7	3
Otros	2	9	26,8	0	0	0	2,1	18,7

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
P7=Sí, reformar su vivienda								
P8_2	26 27	26 27	4 6	12 12	6 4	4 5	2 1	24 26
Para mejorar/ para más comodidad/ más nueva/ más grande	11	43,8	13,8	24,7	85,2	76,9	0	47,5
Porque es mayor y necesita una vivienda adaptada	2	6,6	0	0	14,8	23,1	0	7,1
Independizarse	1	3,3	0	0	0	23,1	0	3,6
Reformar para mantenimiento/ conservación/ renovación	15	58,3	86,2	77,5	0	53,7	100	54,8
Otros	2	7,8	50,9	0	0	0	0	8,4
MOTIVO 1:								
P9_1C	47 56	47 56	11 16	22 26	10 9	4 5	15 20	33 36
La hipoteca que tiene	3	7,1	0	13,8	2,7	0	15,5	3,4
Falta de financiación/ que me concedan la hipoteca	1	2,4	2,4	3,7	0	0	7,6	0
Motivos económicos/ situación económica/ no tiene dinero	24	50,6	59,9	51,5	37,2	53,7	27,1	61,2
Difícil vender la vivienda	1	2,9	0	2,4	8,5	0	9,5	0
Precios de la vivienda	3	6,5	7,5	8,7	2,7	0	21	0
Ninguno	6	12,6	27,7	0	20,2	23,1	0	18,2
Otros	8	17,9	2,4	19,9	28,7	23,1	19,2	17,2

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
MOTIVO 1:								
P9_1	8 10	8 10	0 1	4 6	3 2	1 1	3 4	6 6
EL PRECIO	1	10	0	18,8	0	0	0	14,9
LA DOCUEMTACION Y GARANTIAS QUE REQUIEREN PARA UN ALQUILER	0	3,2	0	6	0	0	9,6	0
NO ENCINTRAR LO QUE BUSCA Y CERCANIA	0	3,2	0	6	0	0	9,6	0
NO HE ENCONTRADO UNA VIVIENDA CON UN PRECIO DE ALQUILER RAZONABLE PARA CAMBIAR DE ZONA	2	23,6	0	0	70,3	0	0	35,4
NO TENGO NINGUNO	1	10	0	18,8	0	0	0	14,9
POR CERCANIA A MI LUGAR DE TRABAJO	0	3,2	100	0	0	0	0	4,8
PRECIO	1	10	0	0	29,7	0	0	14,9
QUE ES DE PROTECCIÓN OFICIAL	0	3,2	0	6	0	0	9,6	0
QUE ES MUY DIFICIL VENDERLA Y COMPRAR OTRA, PORQUE LOS COSTES DE TRANSACCION SON ALTOS	2	23,6	0	44,4	0	0	71,1	0
la edad	1	10	0	0	0	100	0	14,9
MOTIVO 2:								
P9_2C	41 51	41 51	8 13	22 26	8 8	3 4	15 20	27 31
Precios de la vivienda	1	2,7	0	1,2	0	30,1	1,9	3,1
Otros	3	6,8	0	8,7	0	30,1	0	10,5

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
NC	37	90,5	100	90,1	100	39,8	98,1	86,4
MOTIVO 2:								

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
P9_2	3 4	3 4	0 0	2 3	0 0	1 1	0 0	3 4
MANO DE OBRA CARA	1	30,1	0	43,1	0	0	0	30,1
No sabe si podría necesitar ese dinero para algo importante	0	9,7	0	13,8	0	0	0	9,7
QUE NO ES MIA	1	30,1	0	43,1	0	0	0	30,1
Tiempo de reforma	1	30,1	0	0	0	100	0	30,1
MOTIVO 3:								
P9_3C	4 6	4 6	0 0	2 4	0 0	2 2	0 1	4 5
NC	4	100	0	100	0	100	100	100
MOTIVO 3:								
P9_3	0 0	0 0	0 0	0 0	0 0	0 0	0 0	0 0
P9	900 900	900 900	276 292	244 238	190 181	190 189	100 100	800 800
La hipoteca que tiene	3	0,4	0	1,3	0,1	0	2,3	0,1
Devaluación de la vivienda	0	0	0	0	0	0	0	0
Falta de financiación/ que me concedan la hipoteca	1	0,1	0,1	0,3	0	0	1,1	0
Motivos económicos/ situación económica/ no tiene dinero	24	2,7	2,4	4,7	1,9	1	3,9	2,5
Difícil vender la vivienda	1	0,2	0	0,2	0,4	0	1,4	0

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
Precios de la vivienda	4	0,5	0,3	0,9	0,1	0,4	3,3	0,1
Ninguno	6	0,7	1,1	0	1	0,4	0	0,7
Otros	11	1,2	0,1	2,6	1,5	0,9	2,8	1,1
NC	0	0	0	0	0	0	0	0
No contesta	853	94,8	96	90,8	94,8	98,1	85,5	95,9

Frecuencias	Total	Total	P4B				P6	
			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
P7=Sí, cambiar de vivienda								
	22	22	7	10	4	0	13	9
P9_1	29	29	10	14	5	0	19	10
La hipoteca que tiene	2	10,5	0	19,8	6,4	0	18	0
Falta de financiación/ que me concedan la hipoteca	1	5,1	3,7	8,3	0	0	8,8	0
Motivos económicos/ situación económica/ no tiene dinero	7	32,5	69,5	11	20	0	15,5	56,2
Difícil vender la vivienda	1	6,4	0	5,4	20	0	11	0
Precios de la vivienda	3	15,4	11,6	22	6,4	0	26,5	0
Ninguno	1	3,9	11,6	0	0	0	0	9,3
Otros	6	27,4	3,7	36,1	47,3	0	22,3	34,5
P7=Sí, reformar su vivienda								
	26	26	4	12	6	4	2	24
P9_2	27	27	6	12	4	5	1	26
La hipoteca que tiene	1	4,3	0	8,9	0	0	0	4,7
Motivos económicos/ situación económica/ no tiene dinero	17	65,9	42,2	84,3	50	53,7	100	63,1
Precios de la vivienda	1	3,3	0	0	0	23,1	0	3,6
Ninguno	5	19,9	57,8	0	35,2	23,1	0	21,6
Otros	5	20,7	0	22,5	14,8	46,3	0	22,5
10. ¿Donde quisiera cambiar su vivienda?								

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
P10	22	22	7	10	4	0	13	9
	29	29	10	14	5	0	19	10
Mismo barrio	8	35	30,5	52,8	0	0	35,7	34
Misma ciudad y otro barrio	9	41,6	65,8	27,8	32,8	0	42,1	40,8
Ciudad alrededor. Cuál:	4	18,3	0	11	67,2	0	15,5	22,1
Otra ciudad. Cuál:	1	5,1	3,7	8,3	0	0	6,7	3

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
P10_OTROS	5 6	5 6	0 1	2 3	3 2	0 0	3 4	2 2
EN UN PUEBLO MAS TRANQUILO EN LA PLAYA. CUALQUIERA DE LA COSTA, TADELLA	1	16,6	0	0	29,7	0	30,1	0
PREMIA	1	16,6	0	43,1	0	0	30,1	0
REUS O VALLS	0	5,3	100	0	0	0	0	11,9
SILS	1	16,6	0	43,1	0	0	30,1	0
SIN PREFERENCIAS	0	5,3	0	13,8	0	0	9,7	0
TARRAGONA	2	39,4	0	0	70,3	0	0	88,1
11. ¿En qué régimen de tenencia?								
P11	22 29	22 29	7 10	10 14	4 5	0 0	13 19	9 10
Compra	9	42,6	34,2	52,8	32,8	0	62,2	15,3
Alquiler	6	27,3	26,8	19,4	47,3	0	8,8	53,2
Alquiler con opción a compra	6	26,1	38,9	27,8	0	0	22,3	31,5
Otras:	1	3,9	0	0	20	0	6,7	0
P11_OTROS	1 1	1 1	0 0	0 0	1 1	0 0	1 1	0 0
INDIFERENTE	1	100	0	0	100	0	100	0
12. ¿Tiene alguna segunda residencia de propiedad o de alquiler?								

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
	900	900	276	244	190	190	100	800
P12	900	900	292	238	181	189	100	800
SI	217	24,1	22	19,3	29,6	27,9	37,7	22,4
NO	683	75,9	78	80,7	70,4	72,1	62,3	77,6

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
1) Alquiler:								
	217	217	61	47	56	53	38	179
P13_1	226	226	64	41	58	63	36	190
0	180	82,9	81,4	71,2	86,5	91	64,7	86,7
1	37	17	18,6	28,8	13,5	8,5	35,3	13,2
3	0	0,1	0	0	0	0,5	0	0,2
Media	0,17	0,17	0,19	0,29	0,13	0,1	0,35	0,14
Casos	217	217	61	47	56	53	38	179
2) Compra:								
	217	217	61	47	56	53	38	179
P13_2	226	226	64	41	58	63	36	190
0	20	9,1	11,6	22,2	2,5	1,6	23,3	6,1
1	155	71,4	68,5	70,1	72,9	74,2	57,4	74,3
2	40	18,2	16,6	7,7	24,6	22,7	17,1	18,5
3	1	0,4	0	0	0	1,6	2,2	0
4	2	0,9	3,3	0	0	0	0	1,1
Media	1,13	1,13	1,15	0,85	1,22	1,24	0,98	1,16
Casos	217	217	61	47	56	53	38	179

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
14. Se plantea actualmente adquirir o alquilar una vivienda como segunda residencia?								
	900	900	276	244	190	190	100	800
P14	900	900	292	238	181	189	100	800
Sí, adquirir	5	0,6	0,4	1,3	0	0,4	2,8	0,3
Sí, alquilar	18	2	4	2,1	0	1	2,3	2
No	877	97,4	95,6	96,7	100	98,5	95	97,7
20. ¿Cuál es su grado de satisfacción con la evolución de los precios de venta de vivienda en el ultimo año?								
		100,1	100	100,1	100	100	100	100,2
	900	900	276	244	190	190	100	800
P20	900	900	292	238	181	189	100	800
0	92	10,2	9,6	12,7	13,1	4,9	13,9	9,7
1	32	3,6	5,2	2,2	2,5	4	1,9	3,8
2	53	5,9	8,8	2,7	6,3	5,3	7	5,8
3	108	12	13,4	8,2	16,3	10,7	8,4	12,5
4	115	12,8	14,7	9,7	14,3	12,7	15,2	12,5
5	206	22,9	15,5	28,5	19,2	29,9	26,7	22,4
6	106	11,7	15,8	11,2	7,1	11,2	12,3	11,7

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
7	71	7,8	9,6	7,7	8,3	5	6,7	8
8	44	4,9	3,1	8,2	5,2	3	2,5	5,2
9	10	1,1	0,3	1	2,5	0,9	0,8	1,1
10	9	1	0,7	0,5	0,6	2,4	3,7	0,6
99	55	6,1	3,3	7,5	4,6	9,9	0,8	6,8
10 -- 9	19	2,1	1	1,5	3,1	3,3	4,5	1,8
8 -- 6	220	24,5	28,5	27,1	20,6	19,2	21,6	24,9
-5-	206	22,9	15,5	28,5	19,2	29,9	26,7	22,4
4 -- 2	277	30,8	36,9	20,6	36,9	28,8	30,6	30,8
1 -- 0	124	13,7	14,8	14,9	15,6	8,9	15,8	13,5
MEDIA								
Media	4,27	4,27	4,1	4,47	4,07	4,5	4,24	4,28
Casos	845	845	267	226	181	171	99	746

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
21b. ¿Cuál es su grado de satisfacción con la evolución de los precios de los alquileres en el ultimo año?								
	900	900	276	244	190	190	100	800
P21B	900	900	292	238	181	189	100	800
0	43	4,8	4,8	6,8	5,6	1,6	3,1	5
1	25	2,8	3,9	2,1	1,8	3,4	1,1	3
2	44	4,9	7,7	2,6	5,3	3,4	4,7	4,9
3	96	10,7	12,6	9,8	9,6	10,1	11,8	10,6
4	113	12,6	15	10,1	11,3	13,5	11,8	12,6
5	265	29,4	26,2	30,6	30,3	31,8	28,4	29,6
6	104	11,5	12,4	11,1	8,2	14,2	8,1	12
7	62	6,9	8,4	7,4	7,7	3,5	5,3	7,1
8	35	3,9	4	4,6	3,1	3,9	10,7	3,1
9	6	0,7	0,6	0	1,5	0,9	0,8	0,7
10	3	0,3	0	1,3	0	0	0,8	0,3
99	101	11,3	4,5	13,8	15,6	13,6	13,2	11
10 -- 9	9	1	0,6	1,3	1,5	0,9	1,7	1
8 -- 6	202	22,4	24,8	23,1	19	21,7	24,1	22,2
-5-	265	29,4	26,2	30,6	30,3	31,8	28,4	29,6
4 -- 2	254	28,2	35,3	22,5	26,2	27	28,3	28,2
1 -- 0	69	7,7	8,6	8,8	7,4	5	4,2	8,1
MEDIA								
Media	4,52	4,52	4,38	4,61	4,49	4,66	4,87	4,48
Casos	799	799	264	211	160	164	87	712

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
23a. ¿Cuál es su nivel de confianza en la disponibilidad de vivienda de compra durante el próximo año?								
	900	900	276	244	190	190	100	800
P23A	900	900	292	238	181	189	100	800
0	85	9,5	7,3	9,8	13,9	7,8	10,4	9,4
1	23	2,5	1,3	2,5	4,3	2,6	0,3	2,8
2	61	6,8	6,9	7,6	9	3,5	1,4	7,5
3	72	8	7,8	6,7	5,2	12,7	7,6	8
4	69	7,7	6,8	7,2	6,7	10,7	2,8	8,3
5	171	19	16,7	21,3	15	23,2	14,6	19,5
6	78	8,6	11,6	7,2	8,8	5,9	14,9	7,9
7	100	11,1	13,6	14,7	5,6	8,6	13,7	10,8
8	118	13,1	18,3	10	15,5	7,1	10,3	13,4
9	12	1,3	2,4	0,8	1	0,6	5,1	0,8
10	36	4	2,7	5,1	5,9	2,7	10,7	3,2
99	75	8,3	4,4	7,2	9,1	14,6	8,1	8,3
10 -- 9	48	5,3	5,2	5,9	7	3,3	15,8	4
8 -- 6	296	32,9	43,5	31,9	29,9	21,6	39	32,1
-5-	171	19	16,7	21,3	15	23,2	14,6	19,5
4 -- 2	203	22,5	21,6	21,4	20,9	26,9	11,8	23,9
1 -- 0	108	12	8,6	12,3	18,2	10,5	10,6	12,2
MEDIA								
Media	4,93	4,93	5,34	4,92	4,66	4,58	5,79	4,83
Casos	825	825	264	227	173	162	92	734

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
23b. ¿Cuál es su nivel de confianza en la disponibilidad de vivienda de alquiler durante el próximo año?								
P23B	900	900	276	244	190	190	100	800
0	70	7,8	3,5	8,1	13,8	7,5	6,4	7,9
1	21	2,4	1,1	1,6	4,4	3,2	2	2,4
2	50	5,6	8,4	3,9	5,5	3,7	5	5,6
3	51	5,6	4,6	6,6	6,8	4,7	1,9	6,1
4	57	6,4	4,6	5,3	5,5	11,2	4	6,7
5	185	20,5	20,2	20,9	18,6	22,3	18,8	20,7
6	110	12,2	15,8	10,2	8,3	13,5	15,8	11,8
7	129	14,3	18,7	18,7	7,5	9	16	14,1
8	94	10,4	12,9	8,9	15,2	4,1	8,1	10,7
9	30	3,3	4,3	2	3	4	3,6	3,3
10	22	2,5	2,4	3,7	2,5	1	6,8	2
99	81	9	3,5	10	8,9	15,7	11,5	8,7
10 -- 9	53	5,8	6,7	5,7	5,5	5,1	10,4	5,3
8 -- 6	333	37	47,4	37,9	31	26,6	39,9	36,6
-5-	185	20,5	20,2	20,9	18,6	22,3	18,8	20,7
4 -- 2	158	17,5	17,5	15,8	17,8	19,6	11	18,4
1 -- 0	91	10,2	4,6	9,6	18,2	10,8	8,4	10,4
MEDIA								
Media	5,17	5,17	5,62	5,27	4,68	4,8	5,65	5,11
Casos	819	819	266	220	173	160	89	730

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
54. ¿Cuál es su grado de satisfacción con el cumplimiento de plazos en obras de reforma o de nueva construcción?								
	900	900	276	244	190	190	100	800
P54	900	900	292	238	181	189	100	800
0	42	4,7	3,7	3,8	7,1	4,7	1,1	5,1
1	22	2,5	1,8	2,1	3,8	2,7	2,8	2,5
2	40	4,5	6	3,7	2,1	5,8	2,2	4,8
3	77	8,6	6,9	11,1	6,5	9,9	6,8	8,8
4	88	9,8	9,5	8,4	10,5	11,3	11,5	9,6
5	266	29,5	32,2	29	30,8	25,2	34,2	29
6	82	9,1	14,5	9,2	5,6	4,9	3,7	9,8
7	59	6,6	6,5	8,4	6,5	4,4	4,8	6,8
8	37	4,1	3,6	3,3	3,6	6,3	3,7	4,1
9	9	1	0,3	1,2	2,5	0,1	0,8	1
10	4	0,5	0,1	1	0,9	0	0,8	0,5
99	172	19,1	15	18,8	20	24,7	27,6	18,1
10 -- 9	13	1,5	0,4	2,2	3,4	0,1	1,7	1,4
8 -- 6	178	19,8	24,5	21	15,7	15,5	12,1	20,8
-5-	266	29,5	32,2	29	30,8	25,2	34,2	29
4 -- 2	206	22,9	22,4	23,2	19,1	27	20,5	23,2
1 -- 0	64	7,2	5,5	5,9	11	7,4	3,9	7,6
MEDIA								
Media	4,59	4,59	4,68	4,72	4,54	4,34	4,77	4,57
Casos	728	728	235	198	152	143	73	655

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
58. En una escala del 0 al 10. dígame. por favor en qué medida está satisfecho con las características de su vivienda (superficie. características equipamientos. situación ... no incluye el p (../..))								
P58	900	900	276	244	190	190	100	800
0	8	0,9	0,3	0,1	1,5	2,2	0	1
1	2	0,2	0	0	0	1	0	0,2
2	9	1	0	2	2,1	0	2,8	0,7
3	11	1,2	1,9	2	0,4	0	0	1,4
4	21	2,3	1,2	1,9	1,9	4,9	3,1	2,2
5	62	6,9	6,4	6,4	7,7	7,7	10,6	6,5
6	54	6	6,4	7,6	3,9	5,6	8,2	5,8
7	130	14,4	16,4	18,4	10,5	10,2	16,5	14,1
8	276	30,7	33	34,2	28	25,8	33,8	30,3
9	130	14,4	17,7	10,2	19,7	9,9	8,1	15,2
10	171	19,1	11,9	16	22,7	29,7	14,9	19,6
99	25	2,8	4,8	1,1	1,6	3	2	2,8
10 -- 9	301	33,5	29,6	26,3	42,5	39,5	23	34,8
8 -- 6	460	51,2	55,8	60,2	42,3	41,6	58,5	50,2
-5-	62	6,9	6,4	6,4	7,7	7,7	10,6	6,5
4 -- 2	41	4,5	3,2	5,9	4,4	4,9	5,9	4,4

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
1 -- 0	10	1,1	0,3	0,1	1,5	3,3	0	1,3
MEDIA								
Media	7,74	7,74	7,75	7,59	7,9	7,79	7,43	7,78
Casos	875	875	263	241	187	184	98	777
72. ¿Cuál es su grado de preocupación por la diferencia entre las tipologías. calidades y situación de la vivienda construida y el que efectivamente demanda el ciudadano? (siendo 0 nada preo (../..))								
	900	900	276	244	190	190	100	800
P72	900	900	292	238	181	189	100	800
0	62	6,9	3,8	7,3	7,4	10,1	6,8	6,9
1	12	1,3	1,4	1,5	0	2,1	2,8	1,1
2	28	3,1	3,5	2,8	1,9	4,3	6	2,8
3	64	7,1	10,5	5,5	3,4	7,9	1,1	7,9
4	105	11,6	15,8	10,3	11,6	7,4	8,4	12
5	269	29,9	24,9	30,3	34,2	32,3	25,8	30,4
6	109	12,1	14,4	13,3	11,5	7,7	15,2	11,7
7	86	9,5	9,9	10,1	9,9	7,8	11,3	9,3
8	70	7,8	8,3	8,3	10,1	4	7	7,9
9	21	2,4	3,4	2	3,4	0,4	4,2	2,1
10	28	3,1	1,7	3,3	4,9	3,2	6,5	2,7

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
99	47	5,2	2,4	5,3	1,6	12,7	5	5,2
10 -- 9	50	5,5	5,1	5,3	8,3	3,7	10,6	4,9
8 -- 6	264	29,4	32,5	31,7	31,5	19,5	33,5	28,8
-5-	269	29,9	24,9	30,3	34,2	32,3	25,8	30,4
4 -- 2	197	21,9	29,8	18,6	16,9	19,5	15,5	22,7
1 -- 0	73	8,2	5,3	8,8	7,4	12,2	9,6	8
MEDIA								
Media	5,05	5,05	5,09	5,11	5,39	4,52	5,36	5,01
Casos	853	853	269	231	187	166	95	758
65. ¿Cuál es su nivel de confianza en el apoyo de la administración en reclamaciones e incidencias en la compra de vivienda nueva?								
P65	900	900	276	244	190	190	100	800
	900	900	292	238	181	189	100	800
0	257	28,6	28,5	32,3	31,9	20,4	29,4	28,5
1	35	3,9	3,9	4,7	4,7	2,1	7,3	3,5
2	99	11	10,3	10,5	13,4	10,4	12,7	10,8
3	127	14,2	15,6	15,4	13,3	11,3	15,5	14
4	98	10,9	12,3	8,5	5,3	17,5	7	11,4
5	126	13,9	14,2	10,9	14,1	17,3	16,2	13,7
6	38	4,2	6,1	5,9	1,2	2,4	0	4,8
7	7	0,7	0,4	0	2,1	0,9	0,3	0,8
8	6	0,6	1	1	0	0,1	2,3	0,4

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
9	4	0,4	0,6	0	1	0	0	0,5
10	4	0,4	0	0,8	0,4	0,4	0	0,5
99	100	11,1	7	9,9	12,6	17,2	9,2	11,4
10 -- 9	7	0,8	0,6	0,8	1,5	0,4	0	0,9
8 -- 6	50	5,6	7,6	6,9	3,2	3,4	2,5	6
-5-	126	13,9	14,2	10,9	14,1	17,3	16,2	13,7
4 -- 2	324	36	38,2	34,4	32	39,1	35,3	36,1
1 -- 0	292	32,5	32,4	37,1	36,6	22,5	36,7	31,9
MEDIA								
Media	2,53	2,53	2,63	2,36	2,27	2,89	2,3	2,56
Casos	800	800	257	220	166	157	91	709
66. En caso de sufrir incidencias en un trabajo de reparación o rehabilitación en el hogar. ¿cuál es el nivel de confianza que tiene en el apoyo que da la administración en este tipo de recla (../..)								
P66	900	900	276	244	190	190	100	800
0	249	27,7	26	32,9	34,7	16,5	27,5	27,7
1	55	6,1	5	5,3	7,7	7,3	9,3	5,7
2	105	11,7	11,6	9,1	12,6	14,3	18,6	10,8
3	128	14,3	13,5	12,2	15,4	16,7	12,7	14,5
4	98	10,9	12,5	12,8	4,1	13	5,9	11,6

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
5	120	13,3	15,7	14,1	10,4	11,9	9,5	13,8
6	36	4	7,9	2,2	1,5	3,1	3,4	4
7	15	1,6	2	1,6	1,6	1	4,5	1,3
8	14	1,5	1,5	2,4	1,5	0,4	0,3	1,7
9	3	0,3	0	0,2	1	0	0,3	0,3
10	2	0,2	0,3	0,1	0,4	0,1	0,3	0,2
99	75	8,3	4	7	9	15,4	7,9	8,3
10 -- 9	5	0,5	0,3	0,3	1,5	0,1	0,5	0,5
8 -- 6	64	7,1	11,4	6,2	4,6	4,6	8,1	7
-5-	120	13,3	15,7	14,1	10,4	11,9	9,5	13,8
4 -- 2	332	36,9	37,7	34,1	32,1	44,1	37,1	36,8
1 -- 0	305	33,9	30,9	38,2	42,5	23,9	36,8	33,5
MEDIA								
Media	2,56	2,56	2,85	2,46	2,12	2,71	2,33	2,59
Casos	825	825	265	227	173	161	92	733
70. ¿Cuál es su grado de satisfacción sobre la fiscalidad actual del alquiler para los ciudadanos (desgravación. etc.)?								
P70	900	900	276	244	190	190	100	800
0	156	17,3	21,1	22,9	15,5	6,3	18,5	17,2
1	49	5,5	5,9	2,9	7	6,7	5,1	5,5
2	81	9	11	8,1	7,2	9,1	10,7	8,8
3	106	11,7	11	16,4	10,8	7,8	10,4	11,9

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
4	96	10,7	9,1	7,1	11,3	16,9	8,7	10,9
5	171	19,1	17,2	18,3	18,2	23,6	20,2	18,9
6	44	4,8	8,4	4,3	1,8	3,6	1,9	5,2
7	27	3	4,8	2,8	0,6	3,3	1,1	3,3
8	20	2,2	2	1,7	3,1	2,4	0,3	2,5
9	1	0,2	0,3	0,1	0	0,1	0,3	0,1
10	5	0,6	0,1	0,3	2,1	0	0,8	0,5
99	143	15,9	9,2	15	22,4	20,3	22	15,1
10 -- 9	6	0,7	0,4	0,5	2,1	0,1	1,1	0,7
8 -- 6	91	10,1	15,2	8,7	5,5	9,2	3,3	11
-5-	171	19,1	17,2	18,3	18,2	23,6	20,2	18,9
4 -- 2	283	31,4	31,1	31,7	29,3	33,8	29,7	31,6
1 -- 0	205	22,8	27	25,8	22,5	13	23,6	22,7
MEDIA								
Media	3,23	3,23	3,16	2,96	3,23	3,74	2,9	3,27
Casos	757	757	251	208	147	151	78	679

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
71. ¿Cuál es su grado de satisfacción con la fiscalidad actual por la adquisición de vivienda (desgravación fiscal. cuentas vivienda. etc.)?								
	900	900	276	244	190	190	100	800
P71	900	900	292	238	181	189	100	800
0	181	20,1	24	25,7	20,6	6,6	20,1	20,1
1	52	5,8	7,2	5,1	6,9	3,7	5,6	5,8
2	96	10,7	13,3	8,7	10,6	9,4	13,8	10,3
3	98	10,9	9,1	15	10,1	9	12,9	10,7
4	109	12,2	10,7	10	12,1	17,2	8,2	12,7
5	163	18,1	16,5	17,4	17,6	21,7	21,4	17,6
6	48	5,4	6,2	6,3	2,2	6,1	6,7	5,2
7	16	1,8	2,5	3,1	0,6	0,4	2,8	1,7
8	19	2,1	2,3	1	3,1	2,1	0,8	2,2
9	4	0,4	0	0	2,1	0	0	0,5
10	1	0,1	0	0,1	0	0,4	0	0,1
99	113	12,5	8,2	7,6	14,1	23,4	7,6	13,1
10 -- 9	5	0,6	0	0,1	2,1	0,4	0	0,6
8 -- 6	83	9,2	10,9	10,5	5,9	8,6	10,4	9,1
-5-	163	18,1	16,5	17,4	17,6	21,7	21,4	17,6
4 -- 2	304	33,7	33,2	33,7	32,8	35,6	34,9	33,6
1 -- 0	233	25,9	31,2	30,8	27,4	10,3	25,8	25,9
MEDIA								
Media	3,03	3,03	2,82	2,85	2,98	3,75	3,01	3,04

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
Casos	787	787	253	226	163	145	93	695

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
73. ¿Cuál es su nivel de confianza en la capacidad del municipio de crear vivienda protegida?								
	900	900	276	244	190	190	100	800
P73	900	900	292	238	181	189	100	800
0	207	23,1	27,3	22,7	26,2	14,2	23,9	23
1	66	7,4	6,3	4,9	10,3	9,2	9,6	7,1
2	80	8,9	9,5	9,1	9,5	7,4	12,7	8,5
3	124	13,8	16,1	12,1	11,6	15	13,1	13,9
4	90	10	9	10,8	10,1	10,2	9,8	10
5	135	15	11,4	19,4	13,4	16,3	11,8	15,4
6	70	7,8	7,1	9,4	8,3	6	3,9	8,2
7	47	5,3	6,2	3,9	5,1	5,8	6,2	5,1
8	26	2,9	4,5	2,7	1,6	2,1	4,8	2,6
9	6	0,6	0,8	0,6	1	0	0,5	0,6
10	8	0,9	0	0,7	1,5	2,1	0	1,1
99	39	4,3	1,6	3,9	1,5	11,7	3,7	4,4
10 -- 9	14	1,6	0,8	1,3	2,5	2,1	0,5	1,7
8 -- 6	143	15,9	17,9	15,9	15	13,9	14,9	16
-5-	135	15	11,4	19,4	13,4	16,3	11,8	15,4
4 -- 2	295	32,8	34,7	32	31,2	32,6	35,6	32,4
1 -- 0	274	30,4	33,7	27,5	36,5	23,4	33,4	30
MEDIA								
Media	3,17	3,17	3,01	3,29	2,98	3,46	2,94	3,2
Casos	861	861	272	235	187	168	96	764

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
76. ¿Cuál es su nivel de confianza en la capacidad para vender un piso en menos de 6 meses?								
	900	900	276	244	190	190	100	800
P76	900	900	292	238	181	189	100	800
0	315	35	37	36,7	35,9	29,1	37,6	34,7
1	125	13,8	15,9	14,1	13,6	10,8	14,6	13,8
2	145	16,1	16,9	11,9	20,5	16	15,8	16,1
3	140	15,5	15,6	13,9	14,8	18,3	13,5	15,8
4	61	6,8	5	9,9	4,4	7,6	2,5	7,3
5	56	6,2	4,2	6	7,3	8,3	4,5	6,4
6	14	1,6	1,5	1,6	0,1	3,1	0,3	1,8
7	14	1,6	2,5	0,8	2,5	0,4	3,9	1,3
8	5	0,5	0,3	0,3	0,4	1	0,8	0,5
9	6	0,6	0,3	2	0	0	3,7	0,2
99	20	2,3	0,8	2,9	0,4	5,4	2,8	2,2
10 -- 9	6	0,6	0,3	2	0	0	3,7	0,2
8 -- 6	33	3,7	4,3	2,8	3,1	4,6	5	3,5
-5-	56	6,2	4,2	6	7,3	8,3	4,5	6,4
4 -- 2	345	38,4	37,5	35,7	39,7	41,9	31,8	39,2
1 -- 0	440	48,8	52,9	50,8	49,5	39,9	52,3	48,4
MEDIA								
Media	1,85	1,85	1,71	1,9	1,76	2,11	1,93	1,84
Casos	880	880	274	237	189	180	97	782

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
77. ¿Cuál es su grado de preocupación por el nivel de endeudamiento de las familias? (siendo 0 nada preocupado y 10 muy preocupado)								
	900	900	276	244	190	190	100	800
P77	900	900	292	238	181	189	100	800
0	38	4,3	2,5	6,2	3,6	4,9	2,8	4,4
1	12	1,4	0,4	1,5	1,6	2,4	0,8	1,4
2	22	2,4	2,8	1,6	1,6	3,7	0	2,7
3	35	3,9	2	5	3	6,2	2,8	4
4	26	2,9	4,7	2,4	1,3	2,5	0,8	3,2
5	57	6,4	5	5,1	4,7	11,7	8,7	6,1
6	34	3,8	4	4,7	3,1	3,1	8,4	3,2
7	75	8,4	8,5	5,8	8,3	11,5	5,6	8,7
8	214	23,7	20,8	27,5	28,4	18,5	16,8	24,6
9	137	15,2	22,5	11,2	15,1	9,9	26,5	13,8
10	242	26,9	26,8	28,5	28,8	23	25,2	27,1
99	7	0,8	0,1	0,5	0,4	2,5	1,4	0,7
10 -- 9	379	42,1	49,2	39,7	43,9	32,9	51,7	40,9
8 -- 6	323	35,9	33,3	38,1	39,8	33,1	30,8	36,5
-5-	57	6,4	5	5,1	4,7	11,7	8,7	6,1
4 -- 2	83	9,2	9,5	9	5,9	12,5	3,7	9,9
1 -- 0	51	5,6	2,9	7,7	5,2	7,3	3,7	5,9
MEDIA								

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
Media	7,44	7,44	7,76	7,33	7,74	6,81	7,82	7,39
Casos	893	893	276	243	189	185	99	794

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
79a. ¿Cuál es su grado de satisfacción con las condiciones económicas de su vivienda?								
	900	900	276	244	190	190	100	800
P79A	900	900	292	238	181	189	100	800
0	21	2,3	3,2	1,7	2,4	1,8	4,8	2
1	6	0,7	0,4	0,3	0	2,2	1,1	0,6
2	25	2,8	2,2	2,5	3,3	3,4	2,3	2,9
3	35	3,9	4,5	4,6	1,5	4,5	3,1	4
4	58	6,4	6	8,3	6,2	4,7	6,4	6,4
5	216	24	17,3	27,2	28,9	24,6	19,9	24,5
6	122	13,6	15,4	15,9	10,4	11,1	14,7	13,4
7	130	14,5	16,3	15,2	15,6	9,8	12,9	14,7
8	151	16,8	21,9	11,8	16,6	16	23	16
9	49	5,4	5,4	6	4,1	6,1	5,1	5,5
10	65	7,2	7,1	4,7	8,2	9,5	4,8	7,5
99	23	2,5	0,4	1,6	3	6,4	1,9	2,6
10 -- 9	114	12,6	12,4	10,7	12,3	15,6	9,8	13
8 -- 6	403	44,8	53,6	42,9	42,5	36,9	50,6	44,1
-5-	216	24	17,3	27,2	28,9	24,6	19,9	24,5
4 -- 2	118	13,1	12,7	15,4	11	12,6	11,8	13,2
1 -- 0	27	3	3,6	2,1	2,4	4	5,9	2,6
MEDIA								
Media	6,17	6,17	6,32	5,96	6,22	6,16	6,08	6,18
Casos	877	877	275	240	184	178	98	779

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
79b. ¿Cuál es su grado de satisfacción con la evolución del precio de las hipotecas?								
	900	900	276	244	190	190	100	800
P79B	900	900	292	238	181	189	100	800
0	93	10,4	11,1	11,3	10,3	8	8,2	10,6
1	27	3	2,8	1,6	3,8	4,2	1,4	3,2
2	67	7,5	8,4	5,6	7	9,2	4,5	7,9
3	110	12,3	15,5	8,2	12,6	12,6	9,3	12,6
4	110	12,3	12,9	14,7	13,9	6,5	11,8	12,3
5	174	19,4	20,3	20,7	14,6	21	26,1	18,5
6	81	9	11,7	12,5	4,3	5,2	7	9,2
7	48	5,3	4,2	7,6	6,7	2,8	7,9	5
8	42	4,6	3,2	8,2	4,2	2,7	7,1	4,3
9	14	1,6	1	0,5	5,1	0,4	2,3	1,5
10	11	1,2	0,6	1,7	2,2	0,4	1,4	1,2
99	121	13,5	8,3	7,5	15,3	27	13,2	13,5
10 -- 9	25	2,8	1,6	2,2	7,3	0,9	3,6	2,7
8 -- 6	171	19	19,1	28,3	15,1	10,6	21,9	18,6
-5-	174	19,4	20,3	20,7	14,6	21	26,1	18,5
4 -- 2	288	32	36,7	28,4	33,5	28,3	25,5	32,8
1 -- 0	120	13,3	14	12,9	14,2	12,2	9,5	13,8
MEDIA								
Media	4,11	4,11	3,92	4,48	4,23	3,72	4,65	4,04
Casos	779	779	253	226	161	139	87	692

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ±2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
78. ¿Cuál es su grado de preocupación por la posibilidad de no poder pagar. e incluso perder su vivienda. durante el próximo año? (siendo 0 nada preocupado y 10 muy preocupado)								
	900	900	276	244	190	190	100	800
P78	900	900	292	238	181	189	100	800
0	344	38,2	31,9	30,9	39	55,8	40,8	37,8
1	68	7,5	8,2	6,1	6,8	9	6,5	7,6
2	64	7,2	6,3	10,4	4,4	7	7,6	7,1
3	53	5,8	8,3	5,1	5,5	3,7	5	5,9
4	34	3,8	4,5	5,8	2,1	2,1	4,2	3,8
5	79	8,8	9,6	9,7	8,9	6,2	5	9,3
6	34	3,7	4,6	5,2	3,4	0,9	3,1	3,8
7	35	3,8	2,1	7	1,5	4,6	2,3	4
8	50	5,6	3,4	6,9	8,9	3,7	3,7	5,9
9	32	3,5	6,1	1,6	5,2	0,6	2,2	3,7
10	100	11,1	14	11,3	11,9	5,9	16,9	10,4
99	8	0,9	1	0	2,4	0,4	2,8	0,7
10 -- 9	132	14,6	20,1	12,9	17,1	6,5	19,1	14,1
8 -- 6	119	13,2	10,2	19,2	13,8	9,2	9	13,7
-5-	79	8,8	9,6	9,7	8,9	6,2	5	9,3
4 -- 2	151	16,8	19	21,2	12	12,7	16,8	16,8
1 -- 0	411	45,7	40,1	37	45,9	64,9	47,3	45,5

	Total	Total	P4B				P6	
Frecuencias			18-34	35-49	50-64	65 Y MÁS AÑOS	Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años	No Comprador/Vendedor vivienda en ± 2 años
Total	900	900	276	244	190	190	100	800
Muestra real	900	900	292	238	181	189	100	800
MEDIA								
Media	3,39	3,39	3,8	3,77	3,61	2,06	3,4	3,38
Casos	892	892	273	244	185	189	97	795
78b. Para terminar. en esta situación de riesgo que identifica. qué alternativa tendría en caso de pérdida de su vivienda? RESPUESTA SIMPLE								
P78B	250	250	83	78	59	30	28	222
	248	248	89	81	50	28	30	218
Alquiler de otra vivienda de precio asumible	76	30,4	21,8	35,1	42,8	17,8	24,9	31,1
Convivir con un familiar	102	40,8	52,9	41,2	31,8	23,5	46	40,2
Habitar una segunda residencia, propia o cedida.	14	5,6	6,4	3,6	6,8	6,5	7,1	5,5
Ninguna alternativa	22	9	15,8	5,4	5,2	6,5	9	9
NS/NC	35	14,2	3	14,7	13,4	45,6	13	14,3